(7)

PROJECT: Money

SHC	PPER CODE		DATA ENTRY	7		EDITI	VG						S	R. #
	_	lame		Numb	er Name		Num	ber	Name			Numbe	7	a 22
L.	19	1204											139	8 88
لملى	الرقم التسل					التنقيق				لمعلومان	الخآل		العتسوق	۔۔۔ ربز
		الرقم	1	الأسم	الرقم		الاسع		الرقم		لاسم	4		
<u> </u>	Details	of Call				:				<u> </u>	Ú	4/الإتصا	اصيل المكالم	آ۔ تف
			Bank	Dhofar		5	3			ظفار	<u>۔</u> ابنك م	<u> </u>		_
			Bank	Muscat	-]			سقط	بنك .			
1.	Name of Ban	k to which	Natio	nal Bank	of Oman				العماني	الوطني	البنك	:	سم البنك الذي تـ	1 1
	call was mad		HSBC-	OIB]		HSB	C-OIE	بنك	,	لاتصال به:	1
			Bank :	Sohar]			سعار	بنك ه			
			Other	Bank Sp	ecify:	_			(7	خر، (حد	بنك أ			
2.	Call Centre N	lumber	2 u -	7911	11							بالات:	رقم مركز الاتص	.2
3.	Date of Call		Date	Monti	h Yea	r 1 3	2 0	المن) 1	سهر 3	م الش	اليو.		وم الاتصال:	.3
4.	Start Time to	Call	Ho	urs 7	Minute 2	Š O	ن	الدقاتر		المياعات 		ل :	رقت بدء الاتصا	.4
5. INT:	Total Duration FROM POINT OF PHONE BANKIN (PBA), UPTO COOP PHONECALL)	F ANSWER BY G AGENT IMPLETION	Ho	urs ن	Minute ن ک		ل ٔ	الدقائر		الساعات		بایهٔ من « حتی	لجموع وقت الآ (من لحظة الاج قبل عميل البنك انتهاء المكالمة	5. باحث
	····		06:00	-09 am		×	3	باح	09 في الصد	:00 -00	5:00			
			09:01	-12 am] [باح	:12 في الص	:00 -09	9:01	1	فقرة الموقعة الذي	.6
6.	Time Slot Du call was mad	-	12:01	noon-03	pm] [هيرة	03 في الظ	00 –17	2:01		يه الاتصال:	i '
B IN	T: SELECT TH	1E	3:01-6	pm		╛	کر [ساء البا):06 في الم 	00 – 03	3:01		: اختر فترة الوة المناسبة التي .	باحت
	RELEVANT TIN ACCEPT SINGL	•	06:01	-9pm] [_	ساء):09 في الم	00 - 06	5:01		خلالها الاتصأل	
			09:01	-1am		╛┖	ننيل [تصف ا):01 بعد مذ	00 – 09	0:01		اجابة واحدة	
			1:01-9	5:59am			کر [باح البا	إ:5 في الصا	59 – 01	1:01			
	D	C-!!				1							1 -201 . is	
В.	<u>-</u> <u>-</u>	e of Call			Ouen Co	40	المعوّال):		Т				دف الاتصال	<u> </u>
1.	General Enqu regarding a s Product / Ser	pecific	Product Double Sala		Query Co- INT: (Inse from list	rt ů	ـــران). (الخل مر ناتمة)	باحث:	لمنتج):	(اسم 1	عن	عام محند(ة)	1- استفسار منتج/خدما	

В.	Purpose of Cal	<u> </u>				ب. <u>هدف الاتصال</u>
1.	General Enquiry regarding a specific Product / Service	Product Name:	Query Code INT: (Insert from list)	رمز السؤال): باحث: (الخل من القائمة)	(اسم المنتج):	1- استفسار عام عن منتج/خدمة محدد(ة)
2.	Application for a New Product / Service	Product Name:	Query Code INT: (Insert from list)	رمز السؤال): 	(اسم المنتج):	2- طلب الحصول على منتج/خدمة جديد(ة)
3.	Complaints / Grievances	Complaint Code		يخل من القائمة):	رمز الشكوى (ال	3- شكاوى/ تظلم
4.	Other	Please Speci	fy Details:	. التفاصيل):	(رجاءَ حدد	1. 4-غيرها

7-08 - Hiddred

1

C.	Appraisal of Interactive Voice Respo	onse (IVR)		(IVR)	يم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية ا	ت. تقر
	stem:				م نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	354.4
	Appraisal of IVR system:			3 10 4 3 1	م نظام الإستجابة الصوائية النفاطية أن يمكنك أن تقيم نظام الاستجابة الصوتية التفا	
1.	How would you rate the IVR system in terms Ease of navigation & user-friendliness?	rns oi			ولة التتقل والاستخدام؟	<u></u>
0	No, the IVR was not at all easy to use				للا، <u>لم يكن</u> نظاء الاستجابة الصوتية التفاعلية ع <u>لاستخدام</u>	1
1	Yes, the IVR was quite/reasonably easy to	use		حد مالیشکل مقبول	هم، كان يُضام الاستجابة الصوتية التفاعلية <u>المي</u> مهل الاستخدام	
2	Yes, the IVR was easy to use		X	ر الاستخدام	هم، <u>كان</u> نضام الاستجابة الصوتية التفاعلية مسها	2
3	Yes, the IVR was very easy to use				هم، كان نضام الاستجابة الصوتية التفاعلية ممها	
2.	How would you rate the IVR system in ter clarity of instructions?	ms of		التفاعلية من ناحية	ف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية ضوح التعليمات؟	
0	No, the instructions were not clear at all				للا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were quite/reasonable	y clear		واضعة	عم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>				عم، التعليمات كانت <u>واضعة</u>	
3	Yes, the instructions were <u>very clear</u>		X		هم، التعليمات كانت <u>واضحة جداً</u>	3
D.	Greeting					ت. الترح
5.1	. Greeting & Purpose of call				بيب والغرض من الاتصال	5.1 الترد
1.	Once you selected option '9' on the IVR,	20 accor	مه		فترارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة	
	("To speak to a call centre agent, press	(Mentior	n		نية التفاعلية ، ("للتكام مع موظف مركز	
	9"), how long did it take for you to speak			(<u>حدد الثواني أو</u>	لات / اضبغط 9")، كم من الوقت استغرقت	الاتصد
	to a PBA?	seconds o	or	الْدقائق)	PBA و PBA	
TNI	: Specify duration in the space provided	minutes)	(5	الوقت في المساحة المعطاة)	باحث: (حد
INT	: Answer this question only if you selected the	'Call back'		سال "معاودة	ب على هذا السوال فقط في حال اختيارك احد	-
opt	ion via the automated voice service				لل" عبر خدمة الصوت الألي):	
2.	Were you called back by a PBA?		+_		اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	13
3	Yes		╁┞			هنا 3 دح 0
0	No		ା⊔	<u> </u>		<u>~</u>
	If 'no', specify any additional comments here interviewers: This is not a mandatory field. F			له للباحثين: إن طادت الأمر لله أه	"كلا"، <u>حند ان تطيقات اضافية هنا:</u> * <u>ملاحة</u> ل الإجابة هذا ليس الزامياً، رجاء، حند الملاح	3 ss
	any additional observations, if relevant. Oth			على كل	ت الصلة. وإلا انرك الإجابة فارغة. هذا ينطبق	<u>:</u>
	blank. This applies to this option for all futur				برارات المتطقة بالإجابات التالية	<u> </u>
<u>3</u>	N/A	-	×		نطبق	3 3
3.	On picking up your call, did the PBA wish y	you, 'Good		- L	عك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صبا	
	morning/ afternoon/ evening'?		 	1	مماء الخير "؟	15-
3	Yes] 1	 '	د نع 0 کد
<u> </u>	No If 'no', specify any additional comments here		<u> </u>	<u> </u>	"كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	~
			_	2 1 2 3 N 11		-
4.	Did the PBA greet you in the same language selected through the IVR system?	ge you 	ļ	الم الاستجابه	ب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نغ 4 التفاطية؟	الصوت
3	Yes		K	1		3 نع
0	No]		0 کلا
	If 'no', specify any additional comments her	e: 			"كلا"، حدد أي تطبقات اضافية هنا:	

D.	Greeting	Ť	دين .	<u>.</u> ث. التر						
	Greeting & Purpose of call	.5 الترحيب والغرض من الاتصال .5 الترحيب والغرض من الاتصال								
J.1	dieeting & ruipose of catt									
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ر ترحيب ال PBAوفقاً لمستوى اللباقة لديه(ا):	5. قتيم						
0	No, the PBA was not at all courteous		كلاء لم يكن ال PBA لبق على الاطلاق	0						
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA ليق الى حد ما / يشكل مقبول	1						
2	Yes, the PBA was courteous		نعم، كان ال PBA ليق	2						
3	Yes, the PBA was very courteous	Q	نعم، كان ال PBA ليق جداً	3						
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووتيرته(ا):	6. قتيم						
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال	0						
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBAالى هد ما / يشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1						
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAيوضوح وإعتدال	2						
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily	M	نعم، تكلم ال PBA يشكل واضح جداً وإعتدال	3						
	Did the PBA introduce himself/herself by name?		، عرّف ال BPA عن نفسه(ا) بالاسم؟	7. ه						
3	Yes Waga	K)	نعم	3						
0	No		2.5	0						
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد أي تطبقات أضافية هنا:							
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		, قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض التصالك؟	8. مل						
3	Yes	13	نعم	3						
0	No		24	0						
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "کلا"، حدد ای تطبقات اضافیهٔ هنا:							
	<answer if="" is<="" mystery="" only="" question="" shopper="" td="" the="" this=""><td></td><td>جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السرى يتصل</td><td>باحث: (</td></answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السرى يتصل	باحث: (
callia 9.	ng as an existing customer> Did PBA ask for customer details for the purpose of		مقيقي) . سأل ال PBA عن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التاكد؟	کزیون <u>د</u> ۵ ما						
	verification?		الماء على المربية بالربول بالرسان	<u> </u>						
3	Yes		نعم	3						
0	No		2%	0						
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> بنطيق						
10.	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		، تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) المي تساؤل/ تظلم/ وي الزبون؟							
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، ثم يقعل نثك ال PBA على الاطلاق							
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1						
2	Yes, the PBA did this	M	نعم، لقد قعل ذلك ال PBA	2						
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل مَلِك ال PBA تماماً	3						
E.	Soft Skills & Telephony Skills		لهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم						
6.1	Hold Procedure		جراءات الانتظار							
1.	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you		ل سألك ال PBA "هل يمكنني أن أتركك تنتظر قليلًا. في حين اكون : حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قيل وضعك في حالة الانتظار؟							
3	on hold? Yes	П	نعم	3						
0	No	⊠	צא	-						
	she had all the information	3								

E.	Soft Skills & Telephony Skills		لهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. اله
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد أي تطبقات أضافية هنا:	
<u>NA</u>			لا ينطبق	- Y
144	Not Applicable (N/A)	브		ښمبو
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	.2
0	Yes		نعم	0
3	No		كلا	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد أي تطبقات أضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	図	لا ينطبق	لا بنطبق
	NT: Answer this question only if the PBA kept you on hold		(جاوب على هذا السؤال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من مع أنه أنه	
	for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time		60 ثانية) ل اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن نلك	
	and apologize for the same?		د در	· ·
3	Yes		نعم	3
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد أي تطيقات اضافية هنا:	
NA	Associated (NIA)		لا ينطبق	K
	Not Applicable (N/A)	☒		ينطيق
	PBA Attributes Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled		ات ال PBA	
	each of these attributes:		تر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات: 	1. اخت
	Active listening skills:		ات الاستماع النشيط	1. مهار
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، <u>لم يفعل نلك</u> ال PBA <u>على الاطلاق</u>	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، <u>لقد فعل ثلك</u> ال PBA <u>الي حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA had this attribute	X	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماماً</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب القعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ننك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	M	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعر، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعر، لقد فعل نلك ال PBAتماما	3
3)	Confident:			3. والق
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	A	نعب لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماما	3
4)	Professional:		<u></u>	<u>4. مجتر</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم رفعل ذلك ال PBA على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل نكك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal	×	نعر. لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3

E.	Soft Skills & Tel	ephon	y Skil	ls					غية	ت الها	تصالا	مهارات الشخصية ومهارات الا	ج. ال
5)	Friendly:											3 	<u>5. ز</u> دو
0	No, the PBA did not	nave thi	s attri	bute a	t all						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had this	attribut	e to so	ome ex	<u>ctent</u>						ميا	نعد. لقد فعل ثلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had this	attribut	e				X	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·				نعر، لقد فعل ذلك إلى PBA	2
3	Yes, the PBA had this	attribut	e a gr	eat de	<u>al</u>		. نقد مُعل ذلك ال PBA تعاماً				نعد، لقد فعل ذلك ال PBA تعاما	3	
6)	Used simple language	<u>:</u>			لمات وجمل بسيطة				ممل كلمات وجمل بسيطة	6. اسد			
0	No, the PBA did not d	o this a	t all								طلاق	كلا، لم يفعل فلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this t	o some	exten	t							ما	نعم، نقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this										•	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a	lot			-		図	•				نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تمامأ	3
7)	Overall, maintained enthusiastic attitude		ive, f	riendl	y &			<u>:</u>	حماسى	و دی و	ی إداء	فظ على إداء الجابي بشكل عام، أ	7. بحا
0	No, the PBA did not d		t all								طلاق	كلا، لم يقعل ذلك ال PBA على الإ	0
1	Yes, the PBA did this t	o some	exten	t							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	-										تعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a	lot					Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً					3
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·					•					•		
8)	Used positive langua					-	_					عمل لغة ايجابية	
0	No, the PBA did not d											0	
1	Yes, the PBA did this t	o some	exten	t				نعم، لقد فعل نلك ال PBAالى حد ما				1	
2	Yes, the PBA did this						図					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تعامأ	3
	Overall, Was 'Custor			<u>':</u>							_	لل عام، كان ودوداً مع الزبو <u>ن:</u>	و بشا
0	No, the PBA did not d	o this a	t all									كلا، لم يقعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this t	o some	exten	t					_		<u>ما</u>	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this											تعم، لقد قعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a	lot					⊠		_			نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تعامأ	3
1	Overall, rate the DBA	ō		O 1		B].F		
-	Overall, rate the PBA on:	Very Poor	Poor	Average	9009	Very Good	新	淮	متوسط	ضعيف	.	مكل عام، قيم ال PBA قيما يخص:	<u>-</u> : .1
A)	Greeting:	Ver	GL	Ā	9	Ven	FF	''	15,	16.	į.	الترجيب: (ضع دائرة على الرقم المناسب	<u>(i</u>
	INT: Circle a number from 1-5 for each	1	<u>2</u>	3	4	5	5	4	<u>3</u>	<u>2</u>	1	ى 5 لكل صفة. وفقا لتطابقها	
	attribute, as relevant			<u>3</u>		<u>5</u>	5						
B)	Extent of Customer		5	4	3	2	1	ى الإهتمام بالزبون والودية:	ب) مد				
	Focus & Friendliness:	<u>∑</u>											
	Soft Skills &	1	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	5	4	<u>3</u>	2	1	هارات الخفيفة ومهارات	
	Telephony Skills					N N						على الهاتف	التكلم

A)Ap b) Ge servic	swer this segment if: plication for a new product/service: neral enquiry relating to a specific product, se and/or facility:	.1	م الاجابة على هذا الجزء في حال كان " -هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	her purpose of call			
	nformation provided, Product Knowledge & Selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافي	li 7.1
ci	BA provided sufficient detail to the customer, with a lear explanation of the requirements/ eligibility riteria/ documentation needed for this particular roduct/service.		د اعضى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن متطنبات / المعابير الموهنة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة عديداً.	JI.
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAنتك على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA did this <u>to some extent</u>		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال рвдالك	2
3	Yes, the PBA did this a great deal	X	نعم، لقد فعل ال ١٩٨٩ذلك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of the teps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضع وشامل عن الخطوات التي يجب ان بع من حيث:	
	rocess:		ع من حيث: الصلية :	1) سپر
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، ثم يفعل ال ABQنلك على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ثلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نم، تقد فعل ال PBAناك	2
3	Yes, the PBA did this a great deal	区	نعم، لقد فعل ال PBAناك بشكل كبير	3
<u>2) T</u>	ime taken:		فت المستغرق:	2) الوا
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلاً، لم يفعل ال PBAنك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAنكك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>	Ø	نعم، لقد فعل ال PBAناك بشكل كبير	3
<u>3)</u> R	lequirements (such as documentation):		لبات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، ثم يفعل ال PBQنتك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAنك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>	X	نعم، لقد فعل ال PBAناك بشكل كبير	3
	he PBA was able to clarify any questions the customer ad:		. كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. اتسد
0	No, the PBA was unable to do this		كلا، ثم يستطع ال РВАفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this	図	نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no questions were posed)	□	لا ينطبق (الباحثون: اختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الاسنية)	لا ينطبق
C F	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local competing panks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ عمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يمنطع ال PBAفط ذلك	0

+

	<u> </u>		·	····
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، <u>نقد استطاع</u> ال PB <u>Aفعل ثلك الي حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA was able to do this	Z	نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ثلك</u>	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service		لا بنطق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سال عن منتج خدمة معينة)	<u>ێ</u> ؠ <u>نمب</u> ق
	Please rate the PBA on each of these attributes:		يناء ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. ر⊾
	iffort to fulfill the purpose for which the call vas made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	1) بذل
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلاً. لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتثك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة <u>الى حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute	Ø	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، <u>نقد قام</u> ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		, المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدی
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		تمر، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة	2
	<u>atumute</u>			
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal	Ø	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
	Yes, the PBA made this effort/possessed this	Ø		3
	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal	 	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) (Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal ross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	 	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير لا المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا بمثلك هذه السمة على	3 <u>3) الجا</u>
3) (Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal ross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير در الميذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافى: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	3 <u>+) (3</u> 0
3) (Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal ross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نعم، نقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير للمبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا بمثلك هذه السمة على الإطلاق نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الى حد ما	3 (3 0
3) (0 1 2 3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير در الميذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافى: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	3 الج <u>ا</u> (3) الجاد (
3) (0 1 2 3 <u>N/A</u>	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير د المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافى: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل نعم، نقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3 النج (3 0 النج (3 1 1 2 2) النج (3 3 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1
3) (0 1 2 3 <u>N/A</u>	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal ross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير لا المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق العم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة البي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المسمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير كن ال PBAبهذا الجهد علامة على هذا الإحتمال فقط في حدل لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب ضبيعة سوالك)	3 النج (3 0 النج (3 1 1 2 2) النج (3 3 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1
3) (0 1 2 3 <u>N/A</u>	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal ross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المسمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير لا ينضيق (الباحثون: قم يوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حدل لم يكن ال Cross selling ممكن بسبب ضبيعة سوالك) هم المشرح الواقي ردا على الأسنلة المطروحة كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على	3 (<u>3</u> الجا 0 1 2 3 3 كند
3) (0 1 2 3 <u>N/A</u> 4) <u>F</u>	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal ross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير دالمبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافى: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق عم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الى حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الى حد ما نعم، نقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل نعم، نقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير كن ل Cross selling ممكن بسبب ضبيعة سوالك مرائد لم يكن ال Cross selling ممكن بسبب ضبيعة سوالك مرائد لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	3 الجارة (3 الج
3) (0 1 2 3 <u>N/A</u> 4) <u>F</u> 1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير د المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافى: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق عم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل نعم، نقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير ينضيق (الباحثون: قم يوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حدل لم يكن ال Cross selling ممكنا بسبب طبيعة سوالك) م المشرح الواقى ردا على الأسنلة المطروحة كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	3 الجارع (3 الج
3) (0 1 2 3 N/A 4) [1 1 2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير المبدولة المبدولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق العم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المسمة نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير حد لم يكن ال Cross selling ممكن بسبب صبيعة سوالك ما المشرح الواقي ردا على الأسنلة المطروحة ما المشرح الواقي ردا على الأسنلة المطروحة المسمة على الإطلاق عم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال	3 (3 النجاري (3) النجاري (4) النجاري (4) النجاري (4) النجاري (5)

2. <u>A)</u>	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistanc e provided:	Very Poor	Poor	Average	<u> </u>	Very Good	संस् स्र	比	منوسط	ضعیا	ضعيف جدا	2. بشكل عام، قيم إلى PBA فيما يتعلق بي: ا) المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي
	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	بنده: باحث: (ضع دانرة على الرقم المناسب من 1 الم 5 لكل صفة ، وفقا لنطابقها
<u>B)</u>	Cross Selling:	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	:Cross Selling (

(Interviewers: Please skip Part B/Cross Selling, if not applicable. Example: Interviewer posed very basic query about opening a current account and there was no scope/almost no scope for cross selling)

(الباحثون: رجاة لا تطرح القسم ب/Cross Selling، إذا لا ينطبق. مثلا: قام الباحث بطرح سوال بديهي جدا حول فتح حساب جاري ولم يكن هناك مجال لم يكن هناك مجال لي حد ما الر Cross Selling)

G . <i>i</i>	Answer this segment if the 'Purpose of Call' was to express customer Complaints/Grievances:		خ. أجيب على هذا الجزء إذا "الغرض من الاتصال" كان خاص بشكاوي/ تظلمات الزبانن
8.1	Complaints & Grievances		خاص بشكاوي/ تظلمات الزبانن 8.1 الشكاوى والتظلمات
1.	PBA demonstrated active listening skills when the customer was relaying his/her complaint:		 أظهر ال PBA مهارات الاستماع النشيط عدما كان الزبون يذكر شكواه/ا:
3	Yes		3 نعم
0	No		0 2K
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:
2.	PBA made a concerted effort to understand the complaint/grievance:		 لقد قام ال PBA بجهد كافى لفهم الشكوى/التظلم
3	Yes		3 نىم
0	No		0 عد
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد أي تطبقات أضافية هنا:
3.	The PBA clearly explained each of the following to the		 قد شرح ال PBA بوضوح كل من التالي للزبون:
IMT	customer: ': <select areas="" each="" either="" focus="" for="" no="" of="" or="" the="" yes=""></select>		باحث: (اختر احدى الحالتين نعم أو كلا لكل من النقاط الني تم التركيز
	<u>'</u>		عليها) 1) عملية حل/معالجة الشكوي
1)	Complaint Resolution Process:		3
3	Yes		3 نعم
0	No		0 25
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد أي تُعليقات اضافية هنا:
2)	Time taken for resolution		2) الوقت المستغرق لحل / معالجة الشكوي
3	Yes		3 نعم
0	No		0 ax
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تطبقات اضافية هنا:
4.	The PBA possessed adequate knowledge of the complaint resolution process:		 لقد كان ال PBA يمتلك المعرفة لعملية حل/معالجة الشكوى:
0	No, the PBA did not possess any knowledge		O کلا، لا بمثك ال PBAاي معرفة
1	Yes, the PBA possessed a little knowledge		1 نعم، يمثلك ال PBA <u>معرفة قليلة</u>
2	Yes, the PBA possessed knowledge		2 نعم، بِمثلك ال PBA معرفة
3	Yes, the PBA possessed a great deal of knowledge		3 نعم، يمثلك ال PBA <u>قدر كبير من المعرفة</u>
5.	Please rate the PBA on each of these attributes, on a sca of 1-5: F: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	le	 5. رجاء، قيم آل PBA وفقاً للسمات التالية على معيار من 1 الى 5: باحث: (ضع دائرة حول رقم من 1-5 لكل صفة من الصفات التالية وفقاً لتطابقها)

		Very Poor	Poor	Average	poog	Very Good	# # #	壮		3	ضعوف	ضعیف جدا		
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5	4	. _	3	2	1	فيرة الموظف في معالجة أوى العملاء	•
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	4	. _	3	2	1	مدى معرفة ال PBA ب ية المعالجة:	
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5	4	. _	3	2	1	الجهد العبدول لاعطاء ومات اضافية وشاملة	
	H. Call Closing:												هاء الاتصال/المكالمة:	
	<u>C)</u> PBA asked if he/she co to the customer:	ould <u>of</u>	ier fur	ther as	sistand	<u>ce</u>		ى PBAما اذا كان / كانت من الممكن تقديم مساعدة أضافية					تُ)سال ال PBAما اذا كان/! للزبون:	
3	Yes							-					نعم	3
٥	No						X						کلا	0
3	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dbye:						اللقاء:	وقال الى	ك)لقد شكر ال PBA الزيون ا نعم	3
0	No			 		+							كلا	0
	E)The PBA attempted to information from the cu			w-up				:	الزيون:	عة مع	ت للمتاب	ن مطومة	ح)حاول ال PBAالحصول على	
3	Yes												نعم	3
0	No						X						צג	0
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number	Very Poor	Poor	Average	poog	Very Good	走出	垰	متوسط	ضعيف	ضعيف جدا	ا على	خ) بشكل عام، قيم ال PBA انهاء الاتصال: : (ضع دانرة على الرقم الم	باحث
	from 1-5 for each attribute, as relevant	1	2	3 ⊠	4	5	5	4	3	2	1		الى 5) وفقاً لتطابقها	من 1

17.				10 Mar.		
1.	тот	AL Branch Score				
Section	Oer (V	Paranjeter Under Evaluation 199	To	tal Points Scored	e this	oints Allocated /
С		Appraisal of interactive voice response	(IVR)			
D		Greeting				
E		Soft skills & Telephony skills				<u> </u>

F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
н	Call closing		
	TOTAL SCORE		

القسم	العضل الذي يتم اختباره	مجموع النقاط المسجلة في القسم:	مجموح النقاط المقصصة العامل
ث	تقييم الاستجابة انصوتية التفاعلية		-
ث	التحية		
٤	المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية		
٤	أسنلة اخرى		
Ċ	اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات		
3	انهاء الاتصال		