



+ PROJECT: Money

SHOPPER CODE			DATA ENTR	ATA ENTRY		EDITING									\$R.#	٦			
		Name		Num	ber	Name		!	Number		Nam	e			N	lumber			1
	32	George																	
على	الرقع التسلد						التدفيق		1			Ú	معنوما	ادخال ال			وق	رمز المت	
*		المرقع		الاست	1	الرقم	Ţ	لاسم	•		ارقم			أسم	Y				
				•								Ī					1		
A.	Deta	ils of Call		·				1							صال	سة/الاند	ر المكال	أ- يَقاصيرُ	7
			Bank	Dhofar									لفار	ابنك	.—				-
			Bank	Muscat	•••					-			سقط	ينك م					
1.	Name of F	lank to which	Natio	nal Bani	k of O	man					ې	, العمات	الوطني	البنك			- \!! ! !: -	9.3.1	
1.	call was m		нѕвс	-OIB				区				HSB(C-OIE	بنك 3		ے	بت اندي بال به:	1. اسم ال الاتص	
			Bank	Sohar									لنحار	بنك م					į
			Other	Bank S	pecify	/:	_		_			(₇₇	فر، (ح	بنك آ					
2.	Call Centre	e Number	80	074	72	22										سالات:	ركز الإث	2. رقم، -	
3.	Date of Ca	ill	Date	Mont		Ye a 2 0	ar 1 3	2		1	3	ئىھر		اليوم			(تصال:	3. يوم (آ	
4.	Start Time	to Call	Ho	urs 6		Minute	s O		ىقانق ا	الد		ن	لمباعات 	i)		بال:	يدء الأثص	4. رقت	
5.	Total Dura		1	urs		Minute	s		فانق	الد			اساعانا	1)				5. مبس	
INT:		OF ANSWER B	Y						1		i		ı					باحث: (مز	۱
		KING AGENT		٥	6	5	6										عمول البد		
	OF PHONEC															<u>(4</u>	اء المكاله	انته	
			06:00	-09 am			[┚┆		باح	, الصا	:09 فو	00 -0	6:00					
				-12 am				┚┃		سباح	ي الص):12 فر	0- 0	9:01		، حصا	لوقت الذ:	6 فترةا	
6.	Time Slot call was m	During which lade:	12:01	noon-03	3pm		[ן כ	\$	هير	ي الظ):03 فر	00 -1	2:01		_	تصال:	فيه الا	
B IN	T: SELECT	THE	3:01-0	6pm			_	06:00 – 03:01 في المساء الباكر				3:01	حث: اختر فترة الوقت المناسبة التي جرى						
		TIME-SLOT, IGLE ANSWER	06:01	-9pm			[ן כ		ساء	في الم	09:0	0 – 0	6:01			يها الانصا	خلا	Ì
			09:01	-1am	·		[ן כ	ف الليل	تصا	بعد مذ	01:0	0 – 0	9:01			ة واحدة	اڇاب	
			1:01-	5:59am			[] [الباكر	باح	, الصنا	5:5 في	9 – 0	1:01					
		-	<u>. </u>		-														_
8.	Purp	ose of Call						4 19			_			T		<u> </u>	الاتصار	<u>ب. هدف</u>	4
1.	General E		Product	Name:	Qı	uery Co	de	:(U): —	مز السوا	-	1:1	المنتج	[اسم				,		
	regarding Product /		Product	V Voa		T: (Inse			ث: (الذ	ياد	-			عن	,	عا. محدد	استفسار منتج/خد	-1	
	·	_	•		+	rom list	+	$\overline{}$	القائمة مز السوز		+				χ/		٠.و٠		\dashv
2.	Application New Proc		Product	Name:	Q	uery Co		<u> </u>			:(المنتج	(اسم		1,	. 1	طلب الد	1	
	Service	iuct j				NT: (Inse from list			ث: (الذ القائمة	باد	-						منتج/خد	•2	
			Compla	int Cade							٠								\dashv
3.	Complaint	-	Compia	LIS		LAI FNU		رمز الشكوى (ادخل من القائمة):					.11-5	1 - 10 -	2				
	Grievances	·	_		•								ر نطنم	شکاوی /	-3	4			
4.	Other	Plea ——	se Spec	ify De	etails:	-	(رجاء حدد التقاصيل):							ير ها	ė-4.1				

			+			+
	Appraisal of Interactive Voice Response	onse (IVR)		(IVR)	تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	ت. د
	Appraisal of IVR system:			<u> </u>	قييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	4.1
1.	How would you rate the IVR system in ter Ease of navigation & user-friendliness?	ms of	<u>:</u> 	علية من <u>ناحية</u>	كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية التفا معهولة التنقل والاستخدام؟	.1
0	No, the IVR was not at all easy to use				كلاً، لم يكن نضاء الاستجابة الصوتية التفاعلية . الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was quite/reasonably easy to	use		حد مالیشکل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوئية التفاعلية الير سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>		ಠ	ل الاستخدام	2	
3	Yes, the IVR was <u>very_easy to use</u>			ل جداً في الاستخدام	3	
2.	How would you rate the IVR system in ter- clarity of instructions?	rms of		التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were not clear at all				كلا، لم تكن التطيمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were quite/reasonabl	y clear		واضحة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>		Ø		نعم، التعنيمات كانت <u>واضحة</u>	2
3	Yes, the instructions were very clear				نعم، التعليمات كانت <u>واضحة جداً</u>	3
D.	Greeting				حيب	التر
5.1	Greeting & Purpose of call				رحيب والغرض من الاتصال	5 الكر
1.	Once you selected option '9' on the IVR,	1 min			اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة	لدي .
	("To speak to a call centre agent, press (Mentic		,	.	سوتية التفاعلية ، ("للتكلم مع موظف مركز	الص
	9"), how long did it take for you to speak			(<u>حند الثواني أو</u>	صالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت	
	to a PBA?	seconds c	<u> </u>	الدقائق)	ندٹ مع PBA؟	
INT	: Specify duration in the space provided	minutes)		دد الوقت في المساحة المعطاة) 	ىك: (د
	: Answer this question only if you selected the	'Call back'		مال "معاودة	جاوب على هذا السوال <u>فقط</u> في حال اختيارك احد	•
	ion via the automated voice service Were you called back by a PBA?				تصال" عبر خدمة الصوت الآلي): تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	
3	Yes		\dagger		عم دعم	$\overline{}$
0	No				كلا	0
	If 'no', specify any additional comments here	e: *Note to	+ • •	ظهٔ للباحثين: ان	اذا "كلا"، حدد اي تطيقات اضافية هنا: "ملاحا	1
	interviewers: This is not a mandatory field. F			مطات الإضافية	حقل الإجابة هذا ليس الرامياً، رجاءً، حدد الملاء	
	any additional observations, if relevant. Oth			ے علی کل	ذات الصنة. والا أترك الإجابة فارغة. هذا بنطبة	
	blank. This applies to this option for all futur	<u>e questions.</u>			الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
<u>3</u>	N/A		Ø		لا ينطبق	3
3.	On picking up your call, did the PBA wish y	ou, 'Good		باح الخير/نهارك	رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد	
3	morning/ afternoon/ evening'?		KA		د/ مساء الخير "؟	T
0	Yes				نعم کلا	
_	No If 'no', specify any additional comments here	۵۰	<u> </u>		حد اذا "کلا"، حدد ای تطبقات اضافیهٔ هنا:	+
	in ito , specify any additional comments item.		<u> </u>			<u> </u>
4.	Did the PBA greet you in the same language selected through the IVR system?	ge you		ظام الاستجابة	رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في ن وتية التفاعلية؟	
3	Yes				نعم	+
0	No				کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here	e:			اذًا "كلا"، حدد أي تطبقات أضافية هنا:	
			1			

				491
D.	Greeting			
5.1	Greeting & Purpose of call		رحيب والغرض من الاتصال	5.1 التر
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقاً لمستوى اللباقة لديه(ا);	5. قتيم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA نبق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA لبق الني حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous		نعر، كان ال PBA لبق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعر، کان ال PBA لیق جداً	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووتيرته(ا):	6. قَيْم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBAالمي هد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإع ن دال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily	図	نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جداً وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		عرّف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	7. هُلُ
3	Yes	囡	نعم	3
0	No		צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		قام ال BPA من بعد ذلك بالاستقسار عن غرض اتصالك؟	8. هل
3	Yes	Ø	نعم	3
0	No		צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
callii 9.	<answer an="" as="" customer="" existing="" if="" is="" mystery="" ng="" only="" question="" shopper="" the="" this=""> Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?</answer>		باوب على هذا السؤال فقط في حال كان المتسوق السرى يتصل قيقي سأل ال PBAعن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التأكد؟	کزېون حا
3	Yes	図	نعم	3
0	No		کلا	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	لا ينطيق
10.	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ ى الزيوز؟	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		عم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		عم، لقد قعل ذلك ال PBA تماماً	3
Ē.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتقية	
6.1	Hold Procedure		براءات الانتظار	-
1.	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		. سالك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلاً، في حين اكون حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	
3	Yes		نعم	3
0	No		كلا	0

		•		•
E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارآت الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
·	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، <u>حدد اي تطيقات اضافية هنا:</u>	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	囚	لا ينطبق	<u>ز</u> پنطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		. تكنم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. خ
0	Yes		نعم	0
3	No		کلا	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	図	لا ينطبق	<u>لا</u> بنطيق
	INT: Answer this question only if the PBA kept you on hold		جاوب على هذا السنوال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من	
	for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time)6 ثاتية) , اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك	
	and apologize for the same?) اعتماد آن PBA آنه پروپد پروپد انفرید من انوفت و اعتبار عن نلک مر ؟	
3	Yes		نعم	3
0	No		צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تطبقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	X	لا ينطبق	<u>لا</u> بنطيق
6.2	PBA Attributes		ے ال ABA	6.2 سماد
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اختر
	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	<u>1. مهاراه</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>	X	نعم، <mark>لقد فعل ذلك</mark> ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، <u>لقد فعل بُلك</u> ال PBA <u>تماما</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	<u>2. مهاراه</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعب لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	Ø	نعي لقد فعل ثلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ثلك ال PBAتماماً	3
3)	Confident:			<u>3. وائق</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل بَلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
4)	Professional:		<u> </u>	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يقعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعر، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعد، لقد فعل ذلك ال <u>PBA</u>	2
3	Yes the PBA had this attribute a great deal	M	نعر، لقد فعل ذلك ال PBA تعاماً	3

E.	Soft Skills & Tele	phon	y Skil	ls					<u>قبة</u>	ت الهاد	تصالاه	هارات الشخصية ومهارات الا	ج. الم
5)	<u>Friendly:</u>												<u>5. ودو</u> د
0	No, the PBA did not h	ave thi	s attri	bute a	<u>t all</u>			-			طلاق	كلاً. لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had this a	ttribut	e to so	ome ex	tent					-	لم	نعد لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had this a	ttribut	<u>:e</u>				M	•				نعم، لقد فعل ثلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this a	ttribut	e a gr	eat dea	<u>al</u>			•				نعر، نقد فعل ذلك ال PBA تماما	3
6)	Used simple languag	e & pl	ırases	<u>:</u>			ن بسيطة					مل كلمات وجمل بسيطة	6. است
0	No, the PBA did not do	this a	t all							•	طلاق	كلا، لم يقعل ننك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this to some extent										لم	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	Yes, the PBA did this										نعم، لقد فعل ثنك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot						Image: second color in the property of the prope			-		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تعامأ	3
7)	Overall, maintained a positive, friendly & enthusiastic attitude:							:	حماسي	ودي و	ي إداء	ظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7. بحاف
0	No, the PBA did not do this at all									-	طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this to	o some	exten	t							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	_										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot						X	عم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً					3
							•						
8)	Used positive langua	•						- 				مل لغة ايجابية	
0	No, the PBA did not do												0
1	Yes, the PBA did this to	some	exten	t				نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالى حد ما					1
2	Yes, the PBA did this							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA					2
3	Yes, the PBA did this a						X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً					3
9)	Overall, Was 'Custom	<u>ier Fri</u>	<u>endly</u>	<u>':</u>				. كان ودوداً مع الزيون:					<u>و. بشکا</u>
0	No, the PBA did not do	this a	t all					كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق					0
1	Yes, the PBA did this to	some	exten	t							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ثلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a	lot					Ø					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
	Overall, rate the PBA on: Greeting:	Very Poor	Poor	Average	<u> </u>	Very Good	संस्	盽	منوسط	ضعيف	ضعيف جدا	كل عاد، قيد ال PBA فيما يخص: الترحيب:	.1
·	INT: Circle a number from 1-5 for each			-								ضع دانرة على الرقم المناسب 5 لكل صفة. وفقا لتطابقها	باحث: [
	attribute, as relevant	\Box	$\frac{2}{\Box}$	<u>3</u>	4 □	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u> □	<u>2</u>	1	4	<u>س ع</u>
B)	Extent of Customer	1	2	<u>=</u>	<u>=</u>	_	<u>=</u>	4	<u>=</u>	<u>=</u>	1	ي الإهتمام بالزبون والودية:	ب) مدة
	Extent of Customer 1 2 3 4 Focus & Friendliness:			<u>5</u> ⊠		· , = , = , = , 							
C)	Soft Skills & Telephony Skills	1	2	3	4 🗵	<u>5</u>	5	4	<u>3</u>	2	1	بارات الخفيفة ومهارات طي الهاتف	ت) الم التكلم ع

+

	Answer this segment if: Application for a new product/service:		م الاجابة على هذا الجزء في حال كان " -هدف الأنصال"	, -
	•		- طلب منتج او خدمة جديدة	
-	eneral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility:		 استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهیل معین. 	
	her purpose of call	į	 غرض أخر من المكالمة 	: ئ د
-,	,			·
	nformation provided, Product Knowledge & selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافي	7.1 ال
1. P	BA provided sufficient detail to the customer, with a		. اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن	1 لقد
	lear explanation of the requirements/ eligibility		بتطنيات / المعايير الموهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة	
	riteria/ documentation needed for this particular product/service.		ديدأ .	ا تد
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAنلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	図	نعم، لقد فعل ال PBAنك	2
3	Yes, the PBA did this a great deal		تمم، نقد قعل ال PBAنتك بشكل كبير	3
2. P	BA provided a clear and thorough explanation of the		د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان	2. لقا
S	teps that shall follow in terms of:		بع من حيث: ر ال عملية :	
<u>1) P</u>	rocess:	_		1) سپر
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAناك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA نَلْكَ الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	Ø	نعم، لقد فعل ال ١٩٨٩ ثلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>	Ш	نعم، نقد فعل ال PBAفلك بشكل كبير	3
	ime taken:		ت المستغرق:	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAنك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		تمم، لقد فعل ال PBA ذَلْكَ الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAنك	2
3	Yes, the PBA did this a great deal		نعم، لقد فعل ال ٩٨٩قتك بشكل كبير	3
<u>3) P</u>	equirements (such as documentation):		للبات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAنك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAبنك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>	Ø	نعم، لقد فعل ال PBAنتك بشكل كبير	3
	the PBA was able to clarify any questions the customer ad:		د كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		کلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA قعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل نلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this	<u>B</u>	نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
	Not applicable		لا ينطبق (الباحثون: اختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسنة)	7
N/A	(Interviewers: Choose this option only if no questions were posed)		الأسنة	يميق
4. T	he PBA was able to explain the points of			-1
C	lifferentiation and comparative advantage of the		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ ومدة دونا المدرور الترجير التراوية الموثرة الرواة قدر	
	product/service (Versus offerings of local competing panks):		فدمة (مقابل العروض التي تقدمها الينوك المحلية المنافسة):	71
0	No, the PBA was unable to do this		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0

		٠ .		
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>was able to do this</u>		نعم، <u>لقدامنتطاع</u> ال PBA <u>فعل ثلك</u>	2
3	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service	<u> </u>	لا ينصق (الدحثون: ختر هذا الخيار فقط في جال سأل عن منتخ/خنسة معينة)	<u>نا</u> ينظيق
5. F	Please rate the PBA on each of these attributes:		جاة . قيم ال PBA وفقا لكل سمة من هذه السمنت:	5. ر
	ffort to fulfill the purpose for which the call vas made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	1) بدل
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة الي هذه ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute	図	نعد، نقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو بمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		، المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدي
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess this</u> <u>attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمثلك هذه السمة الهي حد ما	1
2	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal	凶	نعم، لقد قام آل PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
		Ճ	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير هد المبذول او المحاولة المبدولة من اجل البيع الاضافي:	_
	attribute a great deal	Ø Ø	کبیر	_
3) <u>(</u>	Attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		كبير هد المبذول أو المحاولة المبذولة من أجل البيع الأضافي: كلا، لم يقع ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على	3) الج
3) <u>C</u>	Attribute a great deal Pross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute attribute	Ø	كبير هد المبذول أو المحاولة المبذولة من أجل البيع الأضافي: كلا، لم يقع أل PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق نعم، لقد قام أل PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة <u>الى حد ما</u> نعم، لقد قام أل PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	3) الجر 0
3) © 0	attribute a great deal cross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this	<u>⊠</u>	كبير هد المبنول أو المحاولة المبنولة من أجل البيع الأضافي: كلا، لم يقع أل PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه المسمة على الإطلاق نعم، لقد قام أل PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	(3) الجر 0
0 1 2	Attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this	<u>⊠</u>	كبير و المحاولة المبنولة من اجل البيع الاضافى: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق العم، لقد قام ال ABAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما نحم، لقد قام ال ABAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المناسمة المن	(3) الج 0 1 2
3) <u>(</u> 0 1 2 3 N/A	Attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response	<u>⊠</u>	كبير المبنول او المحاولة المبنولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقع ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه المسمة على الإطلاق العم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المعم نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل عم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	<mark>3) الج</mark> 0 1 2 3
3) <u>(</u> 0 1 2 3 N/A	Attribute a great deal Cross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute attribute attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)	<u>⊠</u>	كبير المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافى: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمثلك هذه السمة على الإطلاق العم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير كبير ال Cross selling ممكنا بسبب ضبيعة سزاك) حدل نم يكن ال Cross selling ممكنا بسبب ضبيعة سزاك)	<mark>3) الج</mark> 0 1 2 3
3) <u>(</u> 0 1 2 3 N/A	Attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		كبير المبنول او المحاولة المبنولة من اجل البيع الاضافى: كلا، لم يقع ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق الحم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير لينطيق (الباحثون: قم يوضع علامة على هذا الاحتمال فقط في حدل نع يكن الهروضة علامة على هذا الاحتمال فقط في حدل نع يكن الهروضة علامة على هذا المطروحة مراتك) على الأسنلة المطروحة على المنابة المطروحة على الأسنلة المطروحة السمة على المسلمة المسلمة على المسلمة المسلمة المسلمة على المسلمة ال	0 الج 1 2 3 3 ينطين
3) <u>C</u> 0 1 2 3 N/A 4) <u>F</u> 3	Attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		كبير المبنول او المحاولة المبنولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقع ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق الحم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المي حد ما نحم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير كن ل Cross selling ممكنا بسبب ضيعة سزاك مرا لم يكن ال Cross selling ممكنا بسبب ضيعة سزاك ما الشرح الوافي ردا على الأسنلة المطروحة على المنالة المطروحة كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0 (3 الج 1 2 3 3 <u>كانت</u> <u>ينمن</u> (4 0) تنب
3) <u>C</u> 0 1 2 3 N/A 4) <u>F</u> 3	Attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this		كبير المبنول او المحاولة المبنولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقع ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق الحم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير كبير ينضيق (الباحثون: قد يوضع علامة على هذا الاحتمال فقط في حدل نم يكن ال cross selling ممكنا بسبب ضبيعة سوالك) م الشرح الوافي ردا على الأسئلة المطروحة ما المرافق ردا على الأسئلة المطروحة كلا، نم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0 (3 الج 1 2 3 3 الم
3) <u>G</u> 0 1 2 3 N/A 4) <u>F</u> 3 0 1	Attribute a great deal Tross-Selling effort/attempt made: No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry) Provision of adequate explanation in response o questions posed No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute		كبير المبنول او المحاولة المبنولة من اجل البيع الاضافي: كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق الحم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المي حد ما نحم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير نعم لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير المناحق (الباحثون: قد يوضع علامة على هذا الاحتمال فقط في حال لم يكن ال Cross selling ممكنا بسبب ضيعة سؤالك) ما المشرح الوافي ردا على الأسئلة المطروحة على الإطلاق كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المي حد ما نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المي حد ما	0 الج <u>ا</u> 3 ع 3 ع <u>ك</u> <u>ك</u> 4 كانتس 0 عا

•							+					+
2. <u>A)</u>	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistanc e provided:	Very Poor	Poor	Average	Pōō5	Very Good	# #	盽	متوسط	ضعيف	ضعف جدا	 يشكل عاد، قبر ال PBA فيما يتعلق بين: المعرفة بالمنتجة/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي
	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	ينتمها: باحث: (ضع دانرة على الرقم العناسب من 1 الى 5 نكل صفة ، وفقا نتطابقها
<u>B)</u>	Cross Selling:	1	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>4</u>	<u>3</u>	<u>2</u>		:Cross Selling (ب

(Interviewers: Please skip Part B/Cross Selling, if not applicable. Example: Interviewer posed very basic query about opening a current account and there was no scope/almost no scope for cross selling)

(الباحثون: رجاة لا تطرح القسم ب/Cross Selling، إذا لا ينطبق مثلاً: قام الناحث بطرح سوال بديهي جنا حول فتح حساب جاري ولم يكن هناك مجال/لم يكن هناك محال إلى هذا الراكات (Cross Selling)

G.	Answer this segment if the 'Purpose of Call' was to express customer Complaints/Grievances:		يب على هذا الجزء إذا "الغرض من الاتصال" كان بشكاه ي/ تظلمات الزبان	خ. أد خاص
8.1	L Complaints & Grievances		، بشكاوي/ تظلمات الزبانن الشكاوى والتظلمات	1 8.1
1.	PBA demonstrated active listening skills when the customer was relaying his/her complaint:		ظهر ال PBA مهارات الاستماع النشيط عندما كان الزبون يذكر الله الأبون يذكر المراه! :	.1
3	Yes		نعم	3
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تطبقات اضافية هنا:	
2.	PBA made a concerted effort to understand the complaint/grievance:		قد قام ال PBA بجهد كافى لفهم الشكوى/التظلم	2. ك
3	Yes		نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تطبقات اضافية هنا:	
3.	The PBA clearly explained each of the following to the		قد شرح ال PBA بوضوح كل من التالي للزبون:	4 .3
1817	customer. : <select areas="" each="" either="" focus="" for="" no="" of="" or="" the="" yes=""></select>		(اختر احدى الحالتين نعم او كلا لكل من النقاط الني تم التركيز	
ļ	•			عليها)
1)	Complaint Resolution Process:	<u> </u>	ملية حل/معالجة الشكوى	
3	Yes		نعم	3
0	No		2.K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "کلا"، حدد ای تطبقات اضافیة هنا:	
2)	Time taken for resolution		قت المستغرق لحل / معالجة الشكوي	2) الو
3	Yes		نعم	3
0	No		2 K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد أي تعليقات أضافية هنا:	
4.	The PBA possessed adequate knowledge of the complaint resolution process:		قد كان ال PBA يمتلك المعرفة لعملية حل/معالجة الشكرى:	4 .4
0	No, the PBA <u>did not possess any knowledge</u>		كلا، لا يمتلك ال PBAاي معرفة	0
1	Yes, the PBA possessed a little knowledge		نعم، بِمثلك ال PBAم <u>عرفة قليلة</u>	1
2	Yes, the PBA possessed knowledge		نعم، بِمثل ك ال PBA معرفة	2
3	Yes, the PBA possessed a great deal of knowledge		نعم، يمثلك ال PBA <u>قدر كبير من المعرفة</u>	3
5. IN1	Please rate the PBA on each of these attributes, on a sca of 1-5: : Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	le	رَجاءً، قيم ال PBA وفقاً للسمات الثالية على معيار من 1 الى 5: (ضع دائرة حول رقم من 1-5 لكل صفة من الصفات الثالية وفقاً ها)	

8

-							+								+
		<u>Very Poor</u>	Poor	Average	<u> Good</u>	Very Good	计计	H	F	متوسط	ضعيف	ضعیف جدا			
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5		4	3	2	1 _	ظف فی معالجة لاء	نبرة المو وي العما	
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	_ _	4	3	2	1	إنة ال PBA ب جة:	مدى معر ية المعال	
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5	_ _	1	3	2	1	بنول لاعطاء مافية وشاملة		
	H. Call Closing: <u>د. انهاء الاتصال/المكالمة:</u>														
	ت)سال ال PBA اذا كان / كانت من الممكن تقديم مساعدة أضافية to the customer:														
3	Yes						図							نعم	3
0	No													کلا	0
	C) PBA thanked the cus	<u>tomer</u>	and sa	id goo	dbye:						اللقام:	وقال المي	كر ال PBA الزيون		
3	Yes													نعم	
0	No								.=					کلا	0
	E)The PBA <u>attempted to</u> <u>information</u> from the cu			w-up					بون:	مع الزو	ن للمتابعة	ے مطومات	ال PBAا الحصول عل م	ح)حاول	,
3	Yes													نعم	3
0	No													کلا 	0
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number	Very Poor	Poor	Average	<u> </u>	Very Good	संस्	壯	A STATE OF THE PERSON NAMED IN COLUMN TO A STATE OF THE PERSON NAMED IN COLUMN		ضعیف جدا	ا على ناسب	، عام، قيم ال PBA صال: دائرة على الرقم الم	(ضع ۵	باحث
	from 1-5 for each attribute, as relevant	1	2	3	4	5 ⊠	5	4	3] [2 1] [وفقاً لتطابقها	الى 5)	ىن 1

For (9ff)	TAL Branch Score		
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	- Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		
E	Soft skills & Telephony skills		

+	+	·	<u>+</u>
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
Н	Call closing		
	TOTAL SCORE		

		. مجموع النقاط	
مجموع النقاط المقصصة العامل	مجموع النقاط المسجلة في القسم:	العامل الذي يتم اغتياره	القسم
		تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية	ت
		التحية	ٿ
		المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية	٤
		أسنلة اخرى	۲
		اسئلة متطقة بالشكاوى و التظلمات	È
		انهاء الاتصال	3
		منوع النقاط	