10 = 27

4 1 1 4 9

PROJECT: Money

SHOPPER CODE		DATA ENTR	Y		Ī	EDITING					SR. #						
	Name		Num	ber	Nam		T	Num	ber	Name	e			Nu	mber		
29											,						
الرقم التسلسلي	<u> </u>		1			نىق	11:00					1 1 1	ادخال ا		<u>. L . L</u>		رمز المة
الرقم السنسني	i. i		الاسم		5 1			الإس		= 1		معتوما	الحال اا	<u></u>		سوق	رمر المد
-	الرقم		، ر سم		الرقم	<u>'</u>	م		-	لرقم	'		سم	2.		,	
								_									
A. Deta	ils of Call												9	تصال	<u>لمة/الا</u>	ل المكا	أ- تفاصي
		Bank	Dhofar]				لفار	بنك ظ				
		Pank	Muscat	ы	الأمم	\exists		- 1				1:	بنك م		-		
					eeth	ag		_					\dashv				
1. Name of I	Bank to which	Natio	nal Ban	k of C)man	`				ي	, العمان	الوطني	البنك		، تد	البنك الذء	1. اسم
call was n		HSBC	-OIB]		ŀ	HSB	C-OIE	بنك 3		ر. م	۔۔۔ سال به:	الاتم
		Donk	Sohar	-		\dashv		- 1									
		Dank	Soriar					J ———	•			سحار	بنك م				
		Othe	r Bank S	pecify	/:						دد)	خر، (ح	بنك آ.				
			· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·					· · · · ·									· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
2. Call Centr	Call Centre Number 24795													:	تصالات	مركز الا	2. رقم
		Date			_	<u>ノ</u> ′ear	\dashv		السنة	-	ئىھر	11	اليوم				
3. Date of Ca	all	117			2 0		4) 1	3	ا	- ' ' '	ا			لاتصال:	3. يوما
		- 	urs	<u> </u>	Minu		7		الدفانة			لساعات	1				
4. Start Time	e to Call		3	- 1		0	1								سال:	بدء الأتم	4. وقت
5. Total Dura	ation Call	Но	urs		Minu	ites		۱	الدقانة			لساعات	1	٠,	الاتصاأ	، ء ، قت	5. مجم
	T OF ANSWER B		1		1			_	1			1					باحث: (مر
	KING AGENT	7		1		١										عميل ال هاء المكا	
OF PHONEC	COMPLETION ALL)	O	O	1		1			1						لمة)	هاء المكا	ائتر
	· · ·	06:00)-09 am				亩		باح	<u>.</u> ى الصب	:09 فو	00 -0	6:00				
								<u> </u>						- فترة الوقت الذي حصل -			
		L	12 am						12:00 – 09 في الصباح			9:01	6. فترة				
6. Time Slot call was n	During which	12:01	.noon-0	3pm			X	:12– 03:00 في الظهيرة			2:01	فيه الاتصال: باحث: اختر فترة الوقت			فیه ا		
B INT: SELECT		3:01-	6pm					ماء الباكر			06:00 — 03:01 في المساء						
RELEVANT	TIME-SLOT,	06:01	9pm													ناسبة الت الها الاتص	
ACCEPT SII	NGLE ANSWER	' 	····				느	09:00 — 09:00 في المساء):09 — 01:00 بعد منتضف الليل						بة واحدة			
		09:01	1am				Ш	لليل	تضف ا	بعد منت	01:0	0 – 0	9:01			,	•
		1:01-	5:59am					عر	باح الياة	ي الصب	5:5 فې	9 – 0	1:01				
	- <u>-</u>																
B. Purp	ose of Call														ال	الاتص	ب. هدف
1. General E	nauiry			Q	uery (Code	:(لسوال)	رمز ا	T				•			
	a specific	Product	Name:			_	-			:(a	المنتج	(استم	عن	عام	>	استفسار	-1
Product /	•	0 - 1	040		NT: (In		من	(ادخل		-				دد(ة)	دمة محد	منتج/خا	-
		carl	0011)		from I			انمة)						· /		, <u>c</u>	
2. Applicati	on for a	Donal	Ale		uery (Code	:(السنوال)	رمز ا		_4						
New Prod	duct /	Product	Name:	- 1	IT. /lm		7.4	(ادخل	راجڻ:		المنتج	راستم		على	حصول	طلب لل	-2
Service				I.	NT: (In from I			ررات نائمة)						خ(و)	دمة جدي	منتج/خ	
• • • • •		Compla	int Cod				+	<u> </u>									
3. Complaint		Comple	LIS		11		:(القائمة	خل من	ی (اد	الشكو	رمز			11 1	1/- 3	_
Grievance	S				·								<u> </u>		/ تظنم	شكاوى	-3
4. Other		Plea	se Spec	ify De	etails	:		:41	التفاصي	ءَ حدد	۱، حاء					ن، ۱۸	-4 .1
. Juici						_		-10		_ ,	,		1			عيرت	 .1

	Appraisal of Interactive Voice Response (IVR))	(IVR)	تقييم نظام الاستجابه الصوتيه التفاعليه	<u>ت.</u>
	tem:			تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	4 1
4.1 1.	Appraisal of IVR system: How would you rate the IVR system in terms of		امارة بن زارة	كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية التف	.1
1.	Ease of navigation & user-friendliness?			سهولة التنقل والاستخدام؟	
0	No, the IVR was <u>not at all easy to use</u>			كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0/
1	Yes, the IVR was <u>quite/reasonably easy to use</u>	⊠	رحد ما/بشكل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الو سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>		بل الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	2
3	Yes, the IVR was <u>very easy to use</u>		بل جدا في الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	3
2.	How would you rate the IVR system in terms of clarity of instructions?		أ التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were <u>not clear at all</u>			كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were quite/reasonably clear	Ø	واضحة	نعم، كانت التعليمات الي حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>			نعم، التعليمات كانت واضحة	2
3	Yes, the instructions were <u>very clear</u>			نعم، التعليمات كانت <u>واضحة جدا</u>	3
D.	Greeting			ćii.	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call			نرحيب والمغرض من الاتصال	5.1 الثا
1.	Once you selected option '9' on the IVR, ("To speak to a call centre agent, press 9"), how long did it take for you to speak to a PBA? 2 MINU (Mentic	<u>on</u>	رحد الثواني أو الدتاني	ى اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة موتية التفاعلية ، ("المتكلم مع موظف مركز تصالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت عدث مع PBA؟	الص الإن الت
INT	: Specify duration in the space provided minute	s)	الدقائق)	حد الوقت في المساحة المعطاة)	باحث: (
	Answer this question only if you selected the 'Call back'		تمال "معاودة	جاوب على هذا السوال <u>فقط</u> في حال اختيارك احا	-
	ion via the automated voice service			إتصال" عبر خدمة الصوت الآلي): تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	
2. 3	Were you called back by a PBA? Yes	$+$ \Box		نعم اعاده الانصال بك من قبل PBA:	3
0				<u> </u>	0
	No If 'no', specify any additional comments here: *Note to		ظة للباحثين: إن	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: "ملاح	
	interviewers: This is not a mandatory field. Please fill in				I .
	any additional observations, if relevant. Otherwise, leave blank. This applies to this option for all future questions.	2		حقل الإجابة هذا ليس الزاميا. رجاءً، حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
<u>3</u>	any additional observations, if relevant. Otherwise, leave blank. This applies to this option for all future questions. N/A			ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبؤ	<u>3</u>
<u>3</u>	blank. This applies to this option for all future questions. N/A On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good		ن علی کل	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. للخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لل المتعلقة هل قام ال PBAبتمني لك، "صد	3. لدى
	blank. This applies to this option for all future questions. N/A On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'?	<u>N</u>	ن علی کل	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لا ينطبق	3. لدى
3.	blank. This applies to this option for all future questions. N/A On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'? Yes		ن علی کل	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. للخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لل ينطبق لله الله الله الله الكه الصديد/ مساء الخير"؟	3. le <i>z</i>
3.	blank. This applies to this option for all future questions. N/A On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'?	<u>N</u>	ن علی کل	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. للخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لل المساعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صديد/ مساء الخير"؟	3 .3
3.	blank. This applies to this option for all future questions. N/A On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'? Yes No If 'no', specify any additional comments here: Did the PBA greet you in the same language you	<u>N</u>	ن على كل باح الخير/نهارك	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لا ينطبق لا ينطبق لله السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صديد/ مساء الخير"؟ لا يعم كلا اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نور حب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نور حب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نور حب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نور حب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نور حب بك ال	3 3 0
3.	blank. This applies to this option for all future questions. N/A On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'? Yes No If 'no', specify any additional comments here:	<u>N</u>	ن على كل باح الخير/نهارك	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لا ينطبق لل المساعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صديد/ مساء الخير"؟ نعم كلا كلا المادد اي تعليقات اضافية هنا:	3 3 0
3.04.	blank. This applies to this option for all future questions. N/A On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'? Yes No If 'no', specify any additional comments here: Did the PBA greet you in the same language you selected through the IVR system?		ن على كل باح الخير/نهارك	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لا ينطبق لل ينطبق لل السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صديد/ مساء الخير"؟ كلا لله الم PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نام رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نام وتية التفاعلية؟	3 3 0 4 . Ab
3. 0 4.	blank. This applies to this option for all future questions. N/A On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good morning/ afternoon/ evening'? Yes No If 'no', specify any additional comments here: Did the PBA greet you in the same language you selected through the IVR system? Yes		ن على كل باح الخير/نهارك	ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية. لا ينطبق لا ينطبق لل السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صديد/ مساء الخير"؟ كلا كلا المالية هنا: الفا الكلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في نعم موتية التفاعلية؟	3 0 0 A A A A A A A A A A A A A A A A A

D.	Greeting		بيعي	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		زحيب والغرض من الاتصال	5.1 الن
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقا لمستوى اللباقة لديه(١):	5. قَيّم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA لبق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous	Ø	نعم، كان ال PBA ليق الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous		نعم، كان ال PBA ليق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA لبق جداً	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:	1	ترحيب ال PBA وفقًا لوضوح كلامه ووتيرته(١):	6. قيّم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily	M	نعم، يتكلم ال PBAالى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جدا وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		، عرف ال BPA عن نفسه(ا) بالاسم؟	7. هل
3	Yes	M	نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
i	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		، قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. هل
3	Yes	X	نعم	3
0	No		2K	0
•	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
	<answer if="" is<="" mystery="" only="" question="" shopper="" td="" the="" this=""><td></td><td>جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل</td><td></td></answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل	
9.	ng as an existing customer> Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?		مقيقي) ب سال ال PBAعن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التأكد؟	<u>کزبون د</u> 9. هل
3	Yes		نعم	3
0	No	×	ZK	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		، تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ وى الزبون؟	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		مهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. اله
6.1	Hold Procedure		اجراءات الانتظار	
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?	1	ل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلاً، في حين اكون د حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	
3	Yes	図	نعم	3

E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. ها
0	Yes		نعم	0
3	No	図	צג	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
3.	NT: Answer this question only if the PBA kept you on hold for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time and apologize for the same?		(جاوب على هذا السؤال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من 60 ثانية) ل اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك مر؟) la .3
3	Yes	×	نعم	3
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اخت
1)	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، <u>لم يفعل ذلك</u> ال PBA <u>على الاطلاق</u>	0
1	Yes, the PBA <u>had this attribute to some extent</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>الي حد ما</u>	
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>	X	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	
3	Yes, the PBA <u>had this attribute a great deal</u>		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA يَماماً	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
3)	Confident:			<u>3. واثق</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
4)	Professional:		Ľ	<u>4. محتر</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2

+

+

Ε.	Soft Skills & Tel	ls			هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية						<u>ا ج. اله</u>			
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a	great c	leal							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3	
5)	Friendly:											٤	<u>5. ودو</u>	
0	No, the PBA did not	have t	his att	ribute	at all			-			طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاه	0	
1	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute to	some	exten	t		عم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما						
2	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute				M	نعم، لقد قعل ذلك ال PBA						
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a c	great c	leal			نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً						
6)	Used simple langua	ge & p	hrase	:s:				ل كلمات وجمل بسيطة						
0	No, the PBA did not							طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0				
1	Yes, the PBA did this			X				ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1				
2	Yes, the PBA did this								نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2				
3	Yes, the PBA did this								نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3				
7)	Overall, maintained	a pos	itive, i	friend	ly &			•	حماسي	ه دی ه	ی اداء	فظ على إداء ايجابي بشكل عام، أو	7 بجاف	
	enthusiastic attitud	<u>e:</u>							<u> </u>	3 				
0	No, the PBA did not	do this	at all		.,						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0	
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1	
2	Yes, the PBA did this	5					凶	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA						
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3	
							 -	.		.		<u> </u>		
	Used positive langu					-	П	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·				عمل لغة ايجابية	<u>8. يست</u>	
0	No, the PBA did not					+								
1	Yes, the PBA did this	· ·	ne ext	ent				نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالى حد ما						
2	Yes, the PBA did this							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA						
3	Yes, the PBA did this			_	·		4							
	Overall, Was 'Custo			<u>/':</u>		\dashv	<u></u>	<u>كل عام، كان ودوداً مع الزبون:</u>						
0	No, the PBA did not				•					-		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0	
1	Yes, the PBA did this		ne ext	ent 							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1	
2	Yes, the PBA did this						Ø					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2	
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3	
1.	Overall, rate the PBA	or		ابو		po	1=-		مار		l.E			
	on:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	北北	1:15	متوسط	ضعيف	ضعیف جد	كل عام، قيم ال PBA فيما يخص:	ا 1. بشر	
	Greeting: INT: Circle a number	Ver			Ū	Ver	135		12,	19.	1E -	الترحيب: (ضع دائرة على الرقم المناسب	ا)	
	from 1-5 for each	<u>1</u>	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	2	1	ى 5 لكل صفة، وفقا لتطابقها		
	attribute, as relevant				4	51		$\frac{4}{\Box}$		<u>2</u>				
B) Extent of Customer 1 2 3 4							5	4	3	2	1	ى الإهتمام بالزبون والودية:	ب) مد	
	Focus & Friendliness:			☒		<u>5</u>	$\downarrow \square$			旦				
	Soft Skills & Telephony Skills	1	2	3	4	5	5	4	<u>3</u>	2	1	هارات الخفيفة ومهارات		
			<u> </u>	⊠	<u> </u>	Щ	<u> </u>		Ш			على الهاتف	التحلم	

A)App b) Gen service	wer this segment if: lication for a new product/service: neral enquiry relating to a specific product, e and/or facility: er purpose of call	-	م الاجابة على هذا الجزء في حال كان " -هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	formation provided, Product Knowledge & Selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافي	7.1 ال
wii eli	A provided sufficient detail to the customer, th a clear explanation of the requirements/gibility criteria/ documentation needed for this rticular product/service.		د اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن متطلبات / المعايير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة عديداً	مأا
	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this <u>to some extent</u>	\boxtimes	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، نقد فعل ال PBAذلك	2
3 ү	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	A provided a clear and thorough explanation of e steps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان مع من حيث:	
	ocess:		العملية:	1) سير
0 1	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1 \	Yes, the PBA did this <u>to some extent</u>	Ø	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2 `	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3 \	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
2) Ti	me taken:		ت المستغرق:	2) الوة
	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAنلك على الاطلاق	0
1 ,	Yes, the PBA did this <u>to some extent</u>	M	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2 ,	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3 \	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
3) Re	equirements (such as documentation):		لبات (مثل المستندات):	3) متط
	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAناك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this <u>to some extent</u>		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2 ,	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3 `	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
1	ne PBA was able to clarify any questions the ustomer had:		كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
— T	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>	×	نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسنلة)	<u>لا</u> ينطبق

	questions were posed)			
c	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local competing banks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ عدمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>	×	كلا، <u>لم يستطع</u> ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service,		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن منتج/خدمة معينة)	<u>لا</u> ينطبق
5. F	Please rate the PBA on each of these attributes:		باءَ ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. ر4
	iffort to fulfill the purpose for which the call vas made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u>1) بذل</u>
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال - PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		، المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدي
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	×	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) (Cross-Selling effort/attempt made:	7.	هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	ر3) الج
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all	×	كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
	Not Applicable	-		
N/A	(Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)		لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب طبيعة سؤالك)	<u>لا</u> بنطبق
	rovision of adequate explanation in		م الشرح الوافي ردا على الأسنلة المطروحة	4) <u>تق</u> دی
<u>r</u>	esponse to questions posed			
Ö	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0

+

F							+						+
1	Yes, the PBA made t		ort/po:	ssesse	d this			دد ما	مة ا لى •	هذه الس	و يمتلك	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / ه	1
2	Yes, the PBA <u>made t</u>	his effo	ort/po	ssesse	d this		×		سمة	ك هذه ال	هو يمتلا	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد /	2
3	Yes, the PBA <u>made t</u> attribute a great dea		ort/po:	ssesse	d this			<u>کل</u>	سمة بش	ك هذه ال	هو يمتلا	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / كبير	3
N/A	Not Applicable (Interviewers: tick the questions were pose		on onl	y if no	furth	<u>er</u>		ل لم	ط فی حا	خيار فقد	ي هذا ال	لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة على يكن هناك طرح أسئلة إضافية)	<u>لا</u> ينطبق
-													
2.	Overall, rate the PBA	-iol		lle l		po					1.5	كل عام، قيم ال PBA فيما يتعلق	2. بش
A)	on: Product knowledge &	Very Poor	Poor	Average	Good	Very Good	1.5	淮	متوسط	<u>ب</u> نور	G.	:	<u> </u>
	information/assistanc	Ven	<u>a</u>	A A	اق	Very	1:15		IE.	16.	, y	المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي	()
	e provided: INT: Circle a number	1	2	<u>3</u>	1	5	<u>5</u>	1	2	2	1	يقدمها:	- 5- 4
	from 1-5 for each	1	<u></u>	🗂		<u>5</u>	│ॅ	4	3			(ضع دائرة على الرقم المناسب ي 5 لكل صفة ، وفقا لتطابقها	
B)	attribute, as relevant Cross Selling:	1	<u> </u>	2	4	5	<u> </u>	4	<u> </u>	2	1	:Cross Selling (
<u></u>	Cross Sennig.		<u>2</u> ⊠	<u>3</u>	=	ļ	│┌		3	ĺ <u>É</u>	┌──	.cross sening (₹
Inter	viewers: Please skip Part	B/Cros	<u>. —</u>	g, if no	t appli	icable	. Exam	ple: Inf	terviev	ver po	sed ve	l ry basic query about openin	
urrer	nt account and there was	s no sco	pe/alm	nost no	scope	for c	ross se	lling)					
هناك	ري ولم يكن هناك مجال/لم يكن	<u>حساب جا</u>	ول فتح	ہی جدا ح	وال بديه	لرح س	الباحث بد	ثلا: قام ا	نطبق م	إذا لا يا	<u>·Cross</u>	ن: رجاءً لا تطرح القسم ب/Selling بي حد ما للCross Selling)	
												(Cross Schings C	,, U
G. /	Answer this segment if	the 'Pu	ırpose	of Ca	ll' was	to		ئ	ال" كار	الاتص	ض من	بيب على هذا الجزء إذا "الغر _ا	
	express customer Cor		s/Grie	vance	5:							ى بشكاوي/ تظلمات الزبائن الثريائن المرادة من الترادات المرادة	
	Complaints & Griev					\rightarrow		<i>e</i> : .	•11 •1		1 >-1	الشكاوى والتظلمات اظهر ال PBA مهارات الاستماع ا	
1.	PBA demonstrated act customer was relaying		_			ine		ں پددر	ں الابو	عدما حا	ىىسىيط د	اطهر ال PBA مهارات الاستماع ا شكواه/ا:	
3	Yes	<i>j</i> 1113/111	<u> </u>	рине	•							نعم	3
0	No						$\overline{\Box}$					کلا	0
	If 'no', specify any additio	nal com	ments l	nere:	_						هنا:	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
2.	PBA made a concerted	effort	to und	derstar	nd the					للم	ئوى/التظ	لــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	.2
3	complaint/grievance: Yes											نعم	3
0												کلا	0
	No If 'no', specify any addition	nal com	ments l	here:					_		هنا-	در اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية	
	The transfer of the transfer o										•==		
3.	The PBA clearly expla	ined ea	ch of t	he fol	lowing	g to		• .	.511 **			لقد شرح ال PBA بوضوح كل من اا : (اختر احدى الحالتين نعم او كلا لكا	
INT	the customer: : <select either="" fo<="" no="" or="" td="" yes=""><td>or each o</td><td>of the fo</td><td>ocus are</td><td>eas></td><td></td><td></td><td>حير</td><td>) تم اللرا</td><td>فاجه (نني</td><td>ن من ربد</td><td></td><td>عليها)</td></select>	or each o	of the fo	ocus are	eas>			حير) تم اللرا	فاجه (نني	ن من ربد		عليها)
1)	Complaint Resolution											عملية حل/معالجة الشكوي	
3	Yes											نعم	3
0	No											کلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments	here:	_						هنا:	اذا "كلا"، حدد اي تطيقات اضافية	
2)	Time taken for reso	lution		<u>-</u>							<u>کوی</u>	وقت المستغرق لحل / معالجة الش	2) الر
3	Yes		-									نعم	3

0	No							-				ا کلا	0		
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	here:							: <u>Lia</u>	ت اضافية	اذا "كلا"، حدد اي تعليقان		
					-										
4.	The PBA possessed ad complaint resolution p	-		ledge	of the		i		ی.	جة الشكو	ة حل/معالم	رفة لعمليا	لقد كان ال PBA يمتلك المعر	.4	
0	No, the PBA did not po			nowled	lae		+	·····				ں معرفة	کلا، لا يمتلك ال PBAاو	0	
1	Yes, the PBA possesse						Ħ		نعم، يمتلك ال PBAمعرفة قليلة						
2	 				<u> </u>				نعم، يمتلك ال PBA معرفة						
	Yes, the PBA possesse			-				نعم، يمثلك ال PBAقدر كبير من المعرفة							
3	Yes, the PBA possesses					<u> </u>			71	 .				3	
5.	Please rate the PBA on scale of 1-5: Circle a number from 1-5 f						 5. رجاء، قيم ال PBA وفقا للسمات التالية على معيار من 1 الى 5: باحث: (ضع دائرة حول رقم من 1-5 لكل صفة من الصفات التالية وفقا لتطابقها) 								
11011	: Circle a number from 1-5 i		attribu		elevant							1	(44		
		Poo	Poor	Average	Cood	Goo	ŀĒ	⁷ _k	ŧ	متوسط	<u>ئىيۇ</u> خىقى	it T			
		Very Pool	2	Ave	05	Very Good	i:t		V	E.	18.	ضعيف جدا			
1)	Overall customer	1	2	3	4	5	5	:	4	3	2	1	5 h : 11 h =	. (4	
	experience for complaint resolution:		۵	Ğ			_	_ _					ببرة الموظف في معالجة وى العملاء	, ,	
2)	Extent of PBA	1	2	3	4	5	5	;	4	3	2	1	مدى معرفة ال PBA ب	. /2	
	knowledge on resolution process:] [ية المعالجة:	· 1	
3)	Effort made to provide	1	2	3	4	5	5		4	3	2	1	11 - N 1 5 h - h	1/2	
	full & additional		Ē	Ĭ		Ī	ı │ ┏	ן ר	<u>ا</u> ا	Π		Ė	الجهد المبذول لاعطاء مات اضافية وشاملة	`	
	information:														
	H. Call Closing:												باء الاتصال/المكالمة:	د. انه	
	<u>C)</u> PBA asked if he/she co to the customer:	ould <u>of</u>	fer fur	ther as	sistano	<u>:e</u>	<u> </u>		عدة	يم مساء	الممكن تقد	كانت من	ت)سأل ال PBAما اذا كان / مَ ضافية للزبون:		
3	Yes						X						نعم	3	
0	No	**************************************										 ,	كلا	0	
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dbye:						اللقاء:	وقال الى	ث)لقد شكر ال PBA الزبون ا	<u>ا</u>	
3	Yes						X						نعم	3	
0	No										***************************************		کلا	0	
	E)The PBA attempted to			w-up			******		ىن:	مع الزيا	ت للمتابعة	ر معلومان	ح)حاول ال PBA الحصول على	-	
3	information from the cu Yes	istome	1:				図		-				نعم	3	
0	No												کلا	0	
			1	l -				<u> </u>	_			Ţ			
	F) Overall, rate the	Poor		age		2000	1.5	1.6-		F 11	F. F	,_	DDA 11 5 1. 15 2.		
	PBA on Call closing:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	节节	lit.	14		ضعیف ج	على	خ) بشكل عام، قيم ال PBA نهاء الاتصال: (ضع دانرة على الرقم المنا الى 5) وفقاً لتطابقها	Ā	
	INT: Circle a number from 1-5 for each		<u> </u>				+-	-	-			ناسب	(ضع دانرة على الرقم المذ " على فقا اتمالة ما	باحث:	
	attribute, as relevant	1	2	3	4	5 —	5	4	Г	3 : 7 r	2 1		الی د) وتف نسبیمها	من ۱	
		لب	l			ڀ			L			Ш			

For Office Use Only

I. TOTAL Branch Score

Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		·
E	Soft skills & Telephony skills		
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
Н	Call closing		
	TOTAL SCORE		

		نقاط	ر.مجموع الن
مجموع النقاظ المخصصة/ العامل	مجموع النقاط المسكِّلة في القسم:	العامل الذي يتم اختباره	القبع ال
		تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية	ت
		التحية	<u>.</u>
	·	المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية	و
		اسنلة اخرى	۲ '
		اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات	Ż
		انهاء الاتصال	د
			مجموع النقاط