10-28

4	1	1	8 -1

PROJECT: Money

SHO	OPPER CODE		DATA ENTRY			EDITING	i							\$R.#
		Name		Number	Name		Number	r Na	me			Number	·	_
	10													
لي	الرقم التسلس					التدقيق			ت	المعلوماد	ادخال ا		ىق	رمز المتسر
		الرقم		الاسم	الرقم	ىنم	וצי	قم	الر		اسم	الا		٤٦
														<i>د</i> (
A.	Detai	Is of Call							,	·	9	مة/الاتصال	المكال	أ- تفاصيل
			Bank [hofar				*********		ظفار	بنك خ			
			Bank N	√luscat		_	·			سقط	رزای م			
				-			<u> </u>							
1.	Name of B	ank to which	Nation	iai Bank o	f Oman MU	tv L		****		الوطني		تمّ		1. اسم الية
	call was m	ade:	HSBC-	OIB					HSB	C-OIB	بنك ا		ل به:	الاتصا
		• •	Bank S	ohar						مبحار	بنك م			
			Other	Bank Spec	cify: Mu	7n			رد)	خر، (حد	بنك آ			
2.	Call Centre	e Number	800	777	577				•			صالات:	كز الات	2. رقم مر
3.	Date of Ca		Date	Month	Year		سنة		نهر	م النا	اليو،		تصال:	3. يومالا
			08	01	2 0 1		0 2 قانق	1 3		الساعات	. `			- 155
4.	Start Time	to Call	Hou		Minutes		ا	(L)	'			بال:	ء الاتص	4. وقت بد
5.	Total Dura	tion Call	Hou	rs	Minutes		قانق	الد	1	الساعات		لاتصال:	ع وقت ا	5. مجموع
INT:		OF ANSWER B	۱ ۲		1		1			ı		إجابة من	لحظة اا	باحث: (من
	PHONE BANI (PBA), UPTO	COMPLETION	0	\circ	1 1							ک حتی تر	ئميل اليا ء المكاله	
	OF PHONECA	(LL)			' '	 						(40	و المحالة	1411)
			06:00-	09 am				الصباح	09 في 	:00 -06	5:00			
			09:01-	12 am				الصياح	:12 في	0009	9:01	ي حصل	ة.م. الذ	ilis si e
6.		During which	12:01r	noon-03pr	n		7	الظهيرة	:03 في	00 –12	2:01		رفت الد صال:	
BIN	call was m IT: SELECT		3:01-6	pm			الباكر	، المساء	06:0 في	00 – 03	3:01	_	فترة الو سبة التو	باحث: اختر
	RELEVANT	TIME-SLOT, IGLE ANSWER	06:01-	9pm				ے المساء	09:0 فع	00 – 06	5:01	، جرى ال. اقبل		
	ACCEPT SIN	IGLE ANSWER	09:01-	1am						00 – 09			واحدة	اجابة
			1:01-5		.					i9 – 01				
			1.01-3	.534111		14	البادر	الطنباح	ر. د کي د. د کي	9 – 01	1:01			
В.	Purne	ose of Call											الاتصا	ب هدف
					Query Cod	e :1	ىز السوال	4,						
1.	General Er regarding		Product 1	1		\ <u>`</u>		- :	المنتج):	اراسم	عن	عام	ستقساد	١ 1
	Product /		110		INT: (Insert	מ'ט ב	ث: (ادخل	_ باحد			ص	عام مة محدد(ة)	سعسار نتح/خد	, - 1
			Housing	100/	from list)		القائمة)					()	-, -	
2.	Application	1	Product	Name:	Query Cod	e :(ىز السىۋال		المنتج):	A. H				
	New Prod	uct /			INT: (Insert	من ا	ث: (ادخل		.(@			صول على مة جديد(ة)	للب للح	-2
	Service				from list)		الْقَانَمة)					مهٔ جدید(ه)	نتج/حد	<u> </u>
3.	Complaints	5/	Complai		NSERT FROM	1	من القائمة	الدخل	الشكوي	ر مڙ				
	Grievances	I		LIST)		'`_		- ,	J			ر تظلم	لىكاوى ا	-3
			Plaza	e Specify	Details:	-				_		·		
4.	Other		- ieds	- Specify	veralis.	-	اصيل):	حدد التفا	(رجاء ،				لها	1. 4-غير

	Appraisal of Interactive Voice Response (IVR)			(IVR)	تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	<u>ت.</u>
	tem:		Т		ستقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	4 1
4. I 1.	Appraisal of IVR system: How would you rate the IVR system in terms of			اعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية التف	.1
	Ease of navigation & user-friendliness?				سهولة التنقل والاستخدام؟	''
0	No, the IVR was <u>not at all easy to use</u>				كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was <u>quite/reasonably easy to use</u>	Ø		م حد ما/بشکل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الو سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>			هل الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سع	2
3	Yes, the IVR was <u>very easy to use</u>			هل جداً في الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سو	3
2.	How would you rate the IVR system in terms of clarity of instructions?			ة التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were <u>not clear at all</u>				كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were <u>quite/reasonably clear</u>	Ø		واضعة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>				نعم، التعليمات كانت واضحة	2
3	Yes, the instructions were very clear				نعم، التعليمات كانت واضحة جداً	3
D.	Greeting				رحيب	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call				ترحيب والغرض من الاتصال	5.1 ا ^ل ا
1.	Once you selected option '9' on the IVR, 30 Cec	•			ى اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة	
	("To speak to a call centre agent, press (Mentio	n		·	مدوتية التفاعلية ، ("للتكلم مع موظف مركز	
	9"), how long did it take for you to speak seconds	_	_	(حدد الثواني أو	تصالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت	
	to a PBA?	<u> </u>		الدقائق)	حدث مع PBA؟	
INT	Specify duration in the space provided minute	s)		()	(حد الوقت في المساحة المعطاة)	باحت: (
	Answer this question only if you selected the 'Call back'			تمال "معاودة	(جاوب على هذا السوال <u>فقط</u> في حال اختيارك اح	
•	on via the automated voice service				لاتصال" عبر خدمة الصوت الآلي): - تَــا انتَـالاتِــالـ اللهِــنــة الـ محدة	
2. 3	Were you called back by a PBA?		7		ل تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟ 	<u>2. دال</u> 3
	Yes	<u> </u>	J		نعم	0
0	No	L_	J		كلا المرابع ال	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
	If 'no', specify any additional comments here: *Note to interviewers: This is not a mandatory field. Please fill in			عظه للباحثين: إن حظات الإضافية	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: *ملاه حقل الإجابة هذا ليس الزامياً. رجاء، حدد الملا	
	any additional observations, if relevant. Otherwise, leave				ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطب	
	blank. This applies to this option for all future questions.				الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
<u>3</u>	N/A	K	1		لا ينطبق	<u>3</u>
3.	On picking up your call, did the PBA wish you, 'Good	+	<u> </u>	باح الخير/نهارك	ا	
	morning/ afternoon/ evening'?		_		ميد/ مساء الخير"؟	
3	Yes				نعم	3
0	No]		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:				اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
4.	Did the PBA greet you in the same language you selected through the IVR system?			نظام الاستجابة	، رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في . حوتية التفاعلية؟	
3	Yes		3	,	نعم	3
0	No	F]	*	צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:				اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	

D.	Greeting		حيب	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		رحيب والغرض من الاتصال	5.1 الت
5.	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقا لمستوى اللباقة لديه(١):	5. قتِم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA لبق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA لبق الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous		نعم، كان ال PBA ليق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA لبق جداً	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووتيرته(۱):	6. قَيْم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعندال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily	Ø	نعم، يتكلم ال PBA الى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBA بشكل واضح جدا وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		، عرّف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	7. هل
3	Yes	X	نعم	3
0	No		<u>ک</u> لا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		، قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. هل
3	Yes	X	نعم	3
0	No .		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
	<answer if="" is<="" mystery="" only="" p="" question="" shopper="" the="" this=""></answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل	•
9.	ng as an existing customer> Did PBA ask for customer details for the purpose of		<u>نقيقي)</u> سأل ال PBAعن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التأكد؟	کزبون د 9. هل
3	verification?		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	1 2
0	Yes		نعم	3
	No	X	2K	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	口	لا ينطبق	لا ينطبق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ وى الزبون؟	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		لهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. اله
6.1	Hold Procedure		اجراءات الانتظار	
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		ل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلاً، في حين اكون د حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	A .1
3	Yes	Ø	نعم	3

E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
0	No		צא	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?	. •	ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. ها
0	Yes		نعم	0
3	No	X	צג	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
NA	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	NT: Answer this question only if the PBA kept you on hold		(جاوب على هذا السوال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من	
	for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time		60 ثانية) ب اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك	
	and apologize for the same?		مر؟	,
3	Yes	X	نعم	3
0	No		کلا .	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تطبقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطيق	<u>لا</u> بنطبق
	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	
1)	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	1. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA <u>had this attribute to some extent</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>الى حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA <u>had this attribute a great deal</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماماً</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماما	3
3)	Confident:			<u>3. واثق</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
4)	Professional:		<u>ف</u>	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	\boxtimes	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2

+

E.	Soft Skills & Tel	ephon	y Skil	ls					فية	ت الهات	تصالان	لهارات الشخصية ومهارات الا	ج. اله
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a	great o	<u>deal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
5)	Friendly:											3	<u>5. ودو</u>
0	No, the PBA did not	have t	his att	ribute	at all						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute to	some	exten	t			,		ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had thi	s attrib	<u>ute</u>				\boxtimes					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a	great o	<u>deal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
6)	Used simple langua	ge & p	hrase	: <u>s:</u>								ممل كلمات وجمل بسيطة	6. است
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	s to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained	a pos	itive,	friend	ly &			•	حماست	ه دی ه	ی اداء	نظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7 بجاف
	enthusiastic attitud	<u>e:</u>	·····					<u>-</u>					
0	No, the PBA did not	do this	at all				빞					كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، نقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
<u> </u>				<u>-</u>			· ·					7.1.1721 1.	٠. م
8) 0	Used positive langu						П				5 N L	عمل لغة ايجابية كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	<u>8. پست</u> 0
1	No, the PBA did not											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this		ne ext	ent						_		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA انعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	*****										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
	Yes, the PBA did this											'	
9) 0	Overall, Was 'Custo			<u>/':</u>							:NL	ل عام، كان ودوداً مع الزيون: كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	
1	No, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	0
2	Yes, the PBA did this		ie ext	ent								نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالتي عد نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this						井					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
	Yes, the PBA did this	a lot			-		ᆜ					نعم، عد عمل دده ال ۱۹۵۸ تمام	3
			r		·	,	.,	 			,	T	
1.	Overall, rate the PBA	oor	1_ 1	eg B	-Di	poo	 E		16-	ır	ŀĒ		
	on:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	# # # T	排	متوسط	نعيف	نه. خهر	كل عام، قيم ال PBA فيما يخص:	1. بش
	Greeting: INT: Circle a number	Λe		∀ i	·	Ke	170				16.	التركيب. (ضع دائرة على الرقم المناسب	<u>اا</u> باحث:
	from 1-5 for each attribute, as relevant	1	2	<u>3</u>	4	5	5	4	3	2	1	ي 5 لكل صفة، وفقاً لتطابقها	من 1 ال
				<u>N</u>	Ш	<u> </u>	14	Ш				, b	
	Extent of Customer Focus & Friendliness:	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>		4	<u>3</u>	<u>2</u>	1	<u>ى الإهتمام بالزبون والودية:</u>	<u>ب) مد</u>
C)	Soft Skills &	1	2	<u> </u>	4	<u> </u>	<u>5</u>	4	3	2	1	هارات الخفيفة ومهارات	ت) الم
	Telephony Skills		$\overline{\underline{\square}}$									على الهاتف	

+

A)Ap b) Ge servic	swer this segment if: plication for a new product/service: neral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility: her purpose of call		م الاجابة على هذا الجزء في حال كان " -هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	nformation provided, Product Knowledge & selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافى	7.1 اذ
w e	BA provided sufficient detail to the customer, rith a clear explanation of the requirements/ ligibility criteria/ documentation needed for this articular product/service.		د اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن متطلبات / المعايير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة عديداً.	الد
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	M	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذاك بشكل كبي ر	3
	BA provided a clear and thorough explanation of ne steps that shall follow in terms of:	,	د قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان بع من حيث:	ជ័
1) P	rocess:		العملية:	1) سير
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	\boxtimes	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
<u>2) T</u>	ime taken:		ت المستغرق:	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent	X	نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
<u>3)</u> R	equirements (such as documentation):		للبات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>	\boxtimes	كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	he PBA was able to clarify any questions the ustomer had:		. كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this	Ø	نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسنلة)	<u>لا</u> ينطبق

	questions were posed)			
ç	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local competing banks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ عدمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>	X	كلا، <u>لم يستطع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this		نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service.		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن منتج/خدمة معينة)	<u>لا</u> ينطبق
5. F	Please rate the PBA on each of these attributes:		جاءَ ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	. 5. ر⊾
_	ffort to fulfill the purpose for which the call vas made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u>1) بذل</u>
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، نم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال PBA بهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		، المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدي
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	M	نعم، لقد قام ال PBA بهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) <u>C</u>	Cross-Selling effort/attempt made:		هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	3) الج
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent	X	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، <u>لقد قام</u> ال PBAيهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
	Not Applicable			
N/A	(Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)		لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب طبيعة سؤالك)	<u>لا</u> ينطبق
_	rovision of adequate explanation in		م الشرح الوافي ردا على الأسئلة المطروحة	4) تقدی
r	esponse to questions posed			
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0

ŀ							+						+
1	Yes, the PBA made t		ort/pos	ssesse	d this			حد ما	مة ا <u>لى</u>	هذه الس	و يمتلك	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / ه	1
2	Yes, the PBA made t		ort/pos	ssesse	d this	-			سمة	ک هذه اا	هو يمتلا	نعم، <u>لقد قام</u> ال PBAيهذا الجهد /	2
	Yes, the PBA made t	his effo	ort/nos	22929	d this			ىكل	سمة بش	ک هذه اا	هو بمثلاً	نعم، <u>لقد قام</u> ال PBAبهذا الجهد /	
3	attribute a great dea		<u> </u>	,,,,,,,,	<u>u</u>		Ш	<u> </u>	•			کبیر	3
	Not Applicable	-					İ						
N/A		is opti	on onl	y if no	furthe	er		<u>ال لم</u>	<u>ط في ح</u>	خيار فق	ى هذا ال	لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة علا يكن هناك طرح أسئلة إضافية)	<u>¥</u>
	questions were pose					_						پدل هاک طرح استه اصادیه	بنطبق
								.;					
				1	1	1	1				1	T	
2.	Overall, rate the PBA	ō		ej ej		poo	15		116-	ır	1.5	مكل عام، قيم ال PBA فيما يتعلق	2. ب <u>ٹ</u>
A)	on: Product knowledge &	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	計計	1.5	متوسط	ضعية. ضعية		: (<u>ب</u>
<u> </u>	information/assistanc	/en	<u> </u>	¥		e)	IF	'	15,	16.	رية.	المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي	(,
	e provided:	-					ļ					المستعلقة بيني المستعلقة التي المستعلقة ا	
	INT: Circle a number	<u> 1</u>	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	2	1 1	(ضع دانرة على الرقم المناسب	
	from 1-5 for each attribute, as relevant			\boxtimes						Ш		ي 5 لكل صفة ، وفقاً لتطابقها	من 1 ال
<u>B)</u>	Cross Selling:	1	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	5	4	<u>3</u>	<u>2</u>	1	:Cross Selling (
		$\bar{\boxtimes}$	ĪП	$ \bar{\Box} $	ΙĒ	١Ē	$\bar{\Box}$	$ \bar{\Box} $	$\bar{\sqcap}$	$\bar{\Box}$	ĪΠ	,	
Inter	viewers: Please skin Part	<u> </u>	s Sellini	g. if no	t appli	L == cable.	Exam	u == ole: Int	erviev	er po	ı == sed ve	ry basic query about opening	
	nt account and there was												
هناك	ري ولم يكن هناك مجال/لم يكن	حساب جا	ول فتح	بي جدا ح	ؤال بديه	طرحس	الباحث ب	ثلا: قام	نطبق م	إذا لا ي	Cross	ن. رجاءً لا تطرح القسم ب/Selling	
												ى حد ما للCross Selling)	مجال إل
								•.	1 6 17 11		*	جيب على هذا الجزء إذا "الغره	i <u>+</u>
G.	Answer this segment if					to		0	<u> </u>	, او تنظم	عن من	جیب طعی هدا الجرع إدا العرب ب بشکاوي/ تظلمات الزبانن	_
	express customer Cor		s/Grie	vance	5:						·····	الشكاوي والتظلمات	
	Complaints & Griev							<u></u>	•11 -1	<i>~</i> 1	1 3.1		
1.	PBA demonstrated act					the		ِن پدھر	ان الربو	عددما ک	لسيط	أظهر ال PBA مهارات الاستماع ا شكواه/ا:	.1
3	customer was relaying	j nis/ne	er com	piaint	:						· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		3
	Yes											نعم	
0	No						Ш					کلا	0
	If 'no', specify any additio	nal com	ments h	nere:							هنا:	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية	
2.	PBA made a concerted	l effort	to und	dersta	nd the		İ			للم	ئوى/التخ	لقد قام ال PBA بجهد كافي لفهم الشدّ	.2
3	complaint/grievance:											نعم	3
	Yes	4,4											0
0	No			-			니				1.0	<u>کلا</u> ا نا ۱۱۵ د د د د د د د د د د د د د د د د د د	
	If 'no', specify any addition	nal com	ments I	nere:	_		İ				<u>. au</u>	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
2	The PBA clearly explai	nad aa	ch of t	ha fol	lowing	1 to		-		ده د	ינול. וני	لقد شرح ال PBA بوضوح كل من اا	3
3.	the customer:	illeu ea	CII OI (.116 101	IOWING	, 10		کیز	، تم التر	برن. قاط النو	ي _ر ر من الذ	- حرح الحالتين نعم او كلا لكا : (اختر احدى الحالتين نعم او كلا لكا	ا باحث
INT	: <select either="" fo<="" no="" or="" td="" yes=""><td>or each o</td><td>of the fo</td><td>ocus are</td><td>eas></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>عليها</td></select>	or each o	of the fo	ocus are	eas>								عليها
1)	Complaint Resolution	on Pro	cess:							-		عملية حل/معالجة الشكوى	(1
3	Yes	3444-4		-								نعم	3
0	No											کلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	here:							هنا:	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
					_								
2)	Time taken for reso	lution									<u>كوى</u>	وقت المستغرق لحل / معالجة الش	기 (2
3	Voc											نعد	3

0	No												کلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:	_						ة ه <u>نا</u> :	ت اضافی	اذا "كلا"، حدد اي تعليقاه	
4.	The PBA possessed ad complaint resolution p			ledge	of the				الشكوى:	عالجة	ية حل/ه	رفة لعما	قد كان ال PBA يمتلك المع	.4
0	No, the PBA did not po			owled	lge							ي معرفة	كلا، لا يمتلك ال PBAا	0
1	Yes, the PBA possesse	d a litt	le kno	wledg	e							فة قليلة	نعم، يمتلك ال PBA <u>معرا</u>	1
2	Yes, the PBA possesse											فة	نعم، يمتلك ال PBA معر	2
3	Yes, the PBA possesse	d a gre	at dea	l of kr	nowled	ge				2	المعرف	کبیر من	نعم، يمتلك ال PBA <u>قدر</u>	3
5. INT	Please rate the PBA on scale of 1-5: : Circle a number from 1-5 f				,								رجاءً، قيم ال PBA وفقاً للس (ضع دائرة حول رقم من ها)	
		Very Poor	Poor	Average	<u> 2000</u>	Very Good	संस् सं।	計	متوسط		ضعف	ضعیف جدا		
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5	4	3] [2	1	ة الموظف في معالجة ل العملاء	
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5 	5	4	3	_ _	2	1	ى معرفة ال PBA ب المعالجة:	
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5	4	3] [2	1	بهد المبذول لإعطاء ات اضافية وشاملة	
	H. Call Closing:										····		و الاتصال/المكالمة:	د. انها
***	<u>C)</u> PBA asked if he/she co to the customer:	ould <u>of</u>	fer furt	her as	sistano	<u>:e</u>			مساعدة	، تقدیم	الممكر	کانت مز	سال ال PBAما اذا كان / افية للزبون:	
3	Yes						X						ع م	3 ن
0	No												יצ	≤ 0
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	d good	dbye:						ر اللقاء	وقال الم	القد شكر ال PBA الزيون	ٹ
3	Yes						凶						عم	3 نـ
0	No .												.K	0 ≥
	E)The PBA attempted to information from the cu			w-up				:	الزبون	بعة مع	ات للمت	ی معلوم	حاول ال PBAا الحصول عا	(c
3	Yes												عم	3 د
0	No						\boxtimes					•	צג	0 2
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	☐ L Very Poor	2 Poor	× Average	poo5 4	Dooy Cood	5	# 4	م <u>ئوسط</u> 3	2 2	مُعَفِّفُ لِلْأَا	ناسب	بشكل عام، قيم ال PBA اء الاتصال: ضع دانرة على الرقم الم ي 5) وفقا لتطابقها	خ) انه باحث: (من 1 الر

	ce Use Only TAL Branch Score	<u> </u>	parted little present
Section ?	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		
E	Soft skills & Telephony skills		- 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		·
Н	Call closing	Micros N.	and the second control of the second control
	*** TOTAL SCORE		

ر.مجموع الن	نقاط المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد المستعدد		
44	العلمل الذي يتم اختباره	المجموع النقاط المسجلة في القسم:	مجموع التقاظ المخصصة/ العامل
ت	تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية		
ے	التحية		
٤	المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية		
۲	أسنلة اخرى		
Ċ	اسئلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات		
٤	انهاء الاتصال		
مجموع النقاط			