## + 10 = 29

				PR	0	JEC	<b>T</b> :	M	o n	еу					,	Afr
SHC	OPPER CODE		DATA ENTR				EDITIN					7				SR. #
	34	Name		Num	ber	Name		Numb	er I	Name		<del> </del>	Numb	er		
L																
ىلي	الرقم التسلس	- 11		NH.			التدقير	الاسد			لمعلومات				سوق	رمز المت
	-	الرقم		الاسم	-	الرقم	م ا		-	الرقم	<del> </del>	سم	الا تسا حهسة			
<u> </u>						<u> </u>	+-		<u> </u>	***************************************	<u> </u>					
Α.	Detai	Is of Call	· ·	•									/الاتصال	مكالمه	ل الـ	ا- تفاصر
			Bank	Dhofar				]			لفار	بنك خ				
			Bank	Muscat				] [			سقط	بنك م				
			Natio	nal Ban	k of O	man	Г	<b>1</b>		لعماني	الوطني ا	الدنك				
1.		ank to which	י	****				<b>.</b>						الذي تمّ	البنك "	1. اسم الاتص
	call was m	ade:	HSBC-				느	<u>.</u>		ПОЕ	3C-OIE			. 4.	بال ا	الات
			Bank :	Sohar			<u> </u>	].			سمار	بنك م				
			Other	Bank S	pecify	A Hil	allA	thli B	ank)	د)(	خر، (حد	بنك آ.				
2.	Call Centre	Number											لات:	ِ الاتصا	مركز	2. رقم
3.	Date of Ca	li	Date	Mon	- 1	Year			السنا	هر ا	، الش	اليوم		-, ħ.	۷تم	3. يوما
<del></del>	Date of ea		115	0			4			3	41-1-1					د. پوم
4.	Start Time	to Call	Hou	urs 9		Minutes 0   5		]	الدقا		لساعات	)	:	الاتصال	بدء	4. وقت
5.	Total Dura		Hou	urs		Minutes		ئق	الدقا		لساعات	1				5. مجم
INT:	PHONE BANI	OF ANSWER B SING AGENT			_						-					ا باحث: (م
	• •	COMPLETION	0	0	0	8							عنی	ل البنك لمكالمة)	حمد باء ا	دين انت
	OF PHONECA	(LL)	06:00	-09 am			П		سياح	ور 09 في الص	9:00 -0	5:00				
				-12 am						 12 في الم						
6.	Time Slot I	During which		noon-0	Rnm					12 -ي 03 في الغ			حصل	ت الذي . ال	الوقد لاتص	6. فترة
B IN	call was m		3:01-6	<del></del>				لیاک		رن عي الد :06 في الد				رة الوقت	تر فت	باحث: اخا
אוו פ	RELEVANT			<u> </u>			-	-			,			ة التي ج لاتصال.		
	ACCEPT SIN	GLE ANSWER	, 06:01-	-9pm						:09 في الــــــــــــــــــــــــــــــــــــ			اهبن	د بطنان. احدة		
			09:01	-1am				، الليل	نتصف	:01 بعد م	00 – 09	9:01			•	•
			1:01-5	5:59am				ياكر	سياح الب	:5 في الص	59 – 0:	1:01				
В.	Purpo	ose of Call					4.			r		<del> </del>		تصال	181	<u>ب هدف</u>
1.	General Er	nquiry	Dundunt	Name .	Qı	uery Code	:   :	ِ السوال)	رمز	./~**: ./	13					
	regarding		Product	e:	. IN	 IT: (Insert	. ا	: (ادخل	<u> </u>	امنتج):	راشنم اا ———	عن		فسار		-1
	Product / S	Service	Savinas	Aecou	vV f	rom list)		لْقانمة)				1	محدد(ة)	ج/خدمة	منت	
2.	Applicatio		,			ery Code	:	السوال)	رمز							
۷.	New Prod		Product	Name:				10.43	<del>.</del> .	لمنتج):	(استم ا		ول على	ب للحصر	طلد	-2
	Service	-				IT: (Insert	بن	): (ادخل ا القائمة)					جديد(ة) جديد			-
_			Complai	int Code		rom list) ERT FROM	-	•								
3.	Complaints Grievances		Compia	LIS			:(	ن القائمه	دخل مز	اشكوى (ا	رمز ا		11	ا <i>و ی  </i> تخ	< .*	,
	GHEVAILLES					<del></del>							طنم	ا <i>و ی ر</i> بـــ		<del>-</del> 3
4.	Other		Plea	se Spec	ify De	etails:	_	سيل):	د التفاص	إرجاءَ حدد	)	!		ι	غيره	-4 .1

C. /	Appraisal of Interactive Voice Respon	nse (IVR)			<u>(IVR)</u>	ة الصوتية التفاعلية	تقييم نظام الاستجاب	ت.
sys	tem:							
4.1	Appraisal of IVR system:			_			تقييم نظام الاستجابة الد	4.1
1.	How would you rate the IVR system in term Ease of navigation & user-friendliness?	ns of			<del></del>		سهولة التنقل والاستخد	.1
0	No, the IVR was <u>not at all easy to use</u>					ستجابة الصوتية التفاعلية	الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was <u>quite/reasonably easy to</u>	o use			م حد ما/بشكل مقبول	بابة الصوتية التفاعلية <b>الع</b>	نعم، كان نظام الاستج سبهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>		X		هل الاستخدام	بابة الصوتية التفاعلية <b>س</b>	نعم، كان نظام الاستج	2
3	Yes, the IVR was <u>very easy to use</u>				هل جداً في الاستخدام	بابة الصوتية التفاعلية <b>سع</b>	نعم، كان نظام الاستج	3
2.	How would you rate the IVR system in term clarity of instructions?	ns of			ة التفاعلية من ناحية	، نظام الاستجابة الصوتية	كيف يمكنك ان تصنف وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were <u>not clear at all</u>					٠ واضحة على الإطلاق	كلا، لم تكن التعليمات	0
1	Yes, the instructions were quite/reasona	bly clear			، واضحة	الى حد ما / بشكل مقبول	نعم، كانت التعليمات	1
2.	Yes, the instructions were <u>clear</u>		$\boxtimes$			<u>واضحة</u>	نعم، التعليمات كانت	2
3	Yes, the instructions were <u>very clear</u>					واضحة جداً	نعم، التعليمات كانت	3
D.	Greeting		•					ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call					الاتصال	رحيب والغرض من	5.1 النا
1.	Once you selected option '9' on the IVR,	20 Sec	.			9" في نظام الاستجابة		
	("To speak to a call centre agent, press	(Mention	,			كلم مع موظف مركز	,	
	9"), how long did it take for you to speak				(حدد الثواني أ <u>و</u>	كم من الوقت استغرقت		
	to a PBA?	seconds o	<u>or</u>		الدقائق)		ىدٹ مع PBA؟	
INT	: Specify duration in the space provided	minutes	)		(6	المعطاة)	حد الوقت في المساحة ا	باحث: (
INT:	Answer this question only if you selected the 'C	all back'			تمال "معاودة	فقط في حال اختيارك اح	جاوب على هذا السنوال	باحث: (
opti	on via the automated voice service					**	اتصال" عبر خدمة الص	
2.	Were you called back by a PBA?		_			ن قبل PBA؟	تم اعادة الاتصال بك م	,
3	Yes		<u> </u>				نعم	<del></del>
0	No		<u>  L</u>				کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:					يقات اضافية هنا: *ملاد إنزامياً. رجاءً، حدد الملا		
	interviewers: This is not a mandatory field. Pleany additional observations, if relevant. Other					الرامي. رجاع، حدد المعر الإجابة فارغة. هذا ينطي		
	blank. This applies to this option for all future						الخيارات المتعلقة بالإ	
		<del></del>			-		: L: V	
<u>3</u>	N/A		<u> </u> ≥	<u> </u>			لا ينطيق	3
3.	On picking up your call, did the PBA wish yo morning/ afternoon/ evening'?	ou, 'Good			باح الخير/نهارك	م ال PBAبتمني لك، "ص	, رفعك السماعه، هل فا يد/ مساء الخير "؟	
3	Yes		×	<u>.</u>			نعم تعم	3
0	No		<u>                                   </u>	_			کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		<del>  -</del>			يقات اضافية هنا:	اذا "كلا"، حدد اي نعا	
					71.5 M 11.	\$1.7.7:1 th 2-th	it. DDA . N. d	ر ما
4.	Did the PBA greet you in the same language selected through the IVR system?	you			نظام الاستجابة	<ul> <li>اللغة التي اخترتها في اللغة التي التي اللغة التي اللغة التي اللغة التي التي التي التي التي التي التي التي</li></ul>	وتية التفاعلية؟	الم
3	Yes		Σ	3			نعم	3
0	No						كلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:					يقات اضافية هنا:	اذا "كلا"، حدد اي نط	

D.	Greeting		بيع	ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		ترحيب والغرض من الاتصال	의 5.1
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:	_	ترحيب ال PBAوفقا لمستوى اللباقة لديه(۱):	5. قیّم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA لبق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA لبق الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous	$\boxtimes$	نعم، كان ال PBA لبق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA لبق جدا	3
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووتيرته(۱):	6. قیّم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBAالى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily	Ø	نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جداً وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		، عرّف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	7. هل
3	Yes	Ø	نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		) قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. هل
3	Yes	X	نعم	3
0	No			0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
INT:	<answer if="" is<="" mystery="" only="" question="" shopper="" td="" the="" this=""><td></td><td>جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل</td><td>باحث: (</td></answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل	باحث: (
9.	ng as an existing customer> Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?			کزیون ۵
3	Yes	Ø	نعم	3
0	No		ZK	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		، تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ وى الزبون؟	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	M	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		لهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
6.1	Hold Procedure		اجراءات الانتظار	
1.	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		ل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلًا، في حين اكون د حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	
3	Yes		نعم	3

E.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
0	No	X	کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:	sutt.	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا: ممر ممر مرافية هنا: مرحمة منا	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص أخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. ها
0	Yes		نعم	0
3	No		کلا	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	☒	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
1	NT: Answer this question only if the PBA kept you on hold for over 60 seconds  Did the PBA inform you that he/she needs more time		(جاوب على هذا السؤال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر أكثر من 60 ثانية) ل اعلمك ال PBA انه ير يد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك	1
	and apologize for the same?		امراً على المارات الما	
3	Yes		نعم	3
0	No		צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	<u>⊠</u>	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	PBA Attributes	·	ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات: 	1. اخت
1)	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	1. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA <u>had this attribute to some extent</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>الى حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>	区	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA <u>had this attribute a great deal</u>		نعم، <u>نقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماماً</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	$\boxtimes$	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماما	3
3)	Confident:			3. واثق
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
4)	Professional:		ين	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2

+

E.	Soft Skills & Tel	ephon	y Skil	ls					<u>فية</u>	ت الهاة	تصالا	المهارات الشخصية ومهارات الا	_ ج.
3	Yes, the PBA had this	s attribu	ute a c	reat d	<u>leal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
5)	Friendly:											ي دود	<u>5. ود</u>
0	No, the PBA did not	have th	nis attı	ribute	<u>at all</u>						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had this	s attribi	ute to	some	exten	<u>t</u>	X				ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had this	s attribi	<u>ute</u>									نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this	s attribi	ute a c	reat d	leal			,				نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
6)	Used simple langua				مل كلمات وجمل بسيطة								
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to som	ne exte	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot		•								نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained	a posi	tive, f	riend	ly &			:,	حماسي	و دی و	ي اداء	مافظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7. بد
	enthusiastic attitude	5:								<del>, , ,</del>			
0	No, the PBA did not	do this	at all									كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to som	ie exte	ent			Ø				ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot	<del></del>	····								نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·					<del></del>	<u> </u>				7 1 1 7 1 1	
	<u>Used positive langu</u>						-			-		ستعمل لغة ايجابية	
0	No, the PBA did not						니	<del>-</del>				كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this		ie exte	ent				نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالى حد ما					1 2
2	Yes, the PBA did this	*******						نعم، لقد فعل ذلك ال PBA					
3	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
	<u>Overall, Was 'Custo</u> i <sup> </sup>			<u>'':</u>					<del></del>			مكل عام، كان ودوداً مع الزبون:	
0	No, the PBA did not	do this	at all				빞					كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to som	ie exte	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	· !					図					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
1	Overall rate the DDA	<u>or</u>		اله		po					l£,	1	
	Overall, rate the PBA on:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	44 41	14	متوسط	ضعيف	ضعیف جدا	بشكل عام، قيم ال PBA فيما يخص: أ) الترحيب:	.1
A)	Greeting:	Ven	اشم	¥	اق	Very	FF		I£,	16.	<b>                                     </b>		
	INT: Circle a number from 1-5 for each	1	2	2	1	5	<u>5</u>	Δ	2	2	ļ <u> </u>	: (ضع دائرة على الرقم المناسب اللي 5 لكل صفة، وفقاً لتطابقها	
	attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	$\boxtimes$	ĺŤ	Ī	$\frac{4}{\Box}$	<u>3</u>	2			
В)	Extent of Customer	=	2	3		<u>5</u>	5	4		2	1	دى الإهتمام بالزبون والودية:	ب) ه
	Focus & Friendliness:	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>				<u>3</u>	<u>2</u>			
	Soft Skills &	1	2	3	4	<u>5</u>	5	4	3	2	1	لمهارات الخفيفة ومهارات	
	<u>Telephony Skills</u>				$\boxtimes$							على الهاتف	التكلم

A)Ap b) Ge servi c) Ot	swer this segment if: oplication for a new product/service: eneral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility: her purpose of call	:	م الإجابة على هذا الجزء في حال كان "III-هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	nformation provided, Product Knowledge & s Selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافي	7.1 ال
v e	BA provided sufficient detail to the customer, with a clear explanation of the requirements/ ligibility criteria/ documentation needed for this particular product/service.		اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن تطلبات / المعايير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة ديدا.	الم
Q	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	$\boxtimes$	نعم، لقد فعل ال PBAناك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	PBA provided a clear and thorough explanation of the steps that shall follow in terms of:		: قدم ال PBAشرح واضح وشامل عن الخطوات التي يجب ان ع من حيث:	
<u>1) P</u>	rocess:		العملية:	1) سير
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ال PBAذاك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
<u>2) T</u>	ime taken:		ت المستغرق:	2) الوة
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	Ø	نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
<u>3)</u> R	Requirements (such as documentation):		لبات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAنلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ال PBAذاك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	The PBA was able to clarify any questions the sustomer had:		كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>was able to do this</u>	X	نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسنلة)	<u>لا</u> ينطبق

		1		Γ
- · · · · - ·	questions were posed)			
	The PBA was able to explain the points of		/=====================================	م ات
	differentiation and comparative advantage of the		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ عدمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
-	product/service (Versus offerings of local		سمه رماین انغروص اتنی تعدمها البنوت المحلیه المناسم	
0	competing banks):		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
	No, the PBA was <u>unable to do this</u>			_
1	Yes, the PBA was <u>somewhat able to do this</u>	KZ1	نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBAف <u>عل ذلك الى حد ما</u>	1
2	Yes, the PBA <u>was able to do this</u>	X	نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA <u>was very able to do this</u>		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
	Not applicable		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن	V
<u>N/A</u>	(Interviewers: Choose this option only if asking		الم يصين (البلحدون إختر هذا الحور عط في حال سال على مناتج/خدمة معينة)	<u>ه</u> پنطبق
	about a specific product/service,		\ \tag{\tag{\tag{\tag{\tag{\tag{\tag{	<u> </u>
5. P	Please rate the PBA on each of these attributes:		باءً ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. ر•
1) <u>E</u>	ffort to fulfill the purpose for which the call		the material and the state of t	11. 40
v	vas made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u> من (1</u>
0	No, the PBA did not make this effort/possess	П	كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على	0
-	this attribute at all	٠	الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBA بهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute	X	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل	3
			<u>میں</u> بو : تا در مام ہوں تا	
2) <u>E</u>	xtent of product/service knowledge:		، المعرفة بالمنتج / الخدمة:	<u> </u>
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>	X	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) C	Cross-Selling effort/attempt made:	•	هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	3) الجر
	No, the PBA did not make this effort/possess	<b></b> _	كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على	
0	this attribute at all	Ш	الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة إلى حد ما	1
_	Yes, the PBA made this effort/possessed this	57		
2	<u>attribute</u>	X	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA made this effort/possessed this	П	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل	3
	attribute a great deal		<u>کبیر</u>	
	Not Applicable	-		
<u>N/A</u>	(Interviewers: tick this option only if cross		لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب طبيعة سؤالك)	<u>لا</u> ينطبق
	selling was not possible due to the nature of		حال لم یکن آل cross selling ممحدا بسبب طبیعه سؤالت	ينطيق
	your inquiry)	,		
	rovision of adequate explanation in		م الشرح الواقى ردا على الأسنلة المطروحة	4) تقدی
r	esponse to questions posed			
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u>	☒	كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على	0
	this attribute at all		الإطلاق	_

t							+						+
1	Yes, the PBA made t		ort/pos	ssesse	d this			حد ما	مة الي	هذه الس	و يمتلك	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ ه	1
2	Yes, the PBA made t		ort/po:	ssesse	d this				سمة	ك هذه ال	هو يمتثا	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد /	2
3	Yes, the PBA <u>made t</u>		ort/pos	sesse	d this			<u>کل</u>	سمة بش	ك هذه ال	هو يمتلا	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / كبير	3
N/	Not Applicable (Interviewers: tick th	nis optic	on <b>onl</b>	y if no	furthe	<u>er</u>		ل لم	ط في حا	خيار فقد	ى هذا ال	لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة على يكن هناك طرح أسنلة إضافية)	<u>لا</u> ينطبق
	guestions were pose	<u>ed)</u>				ļ					· · ·	·	
2.	Overall, rate the PBA	o l		انه		ро	1-		13.0		<b>J.F</b>	كل عام، قيم ال PBA فيما يتعلق	2. بش
<u>A)</u>	on: Product knowledge & information/assistanc	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	<b>禁</b>	1:5	متوسط	نعيف	ضعيف	: المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي	<u>ب</u> أ)
	e provided: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	1	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	يقدمها: (ضع دانرة على الرقم المناسب م 5 لكل صفة ، وفقا لتطابقها	باحث: من 1 ال
<u>B)</u>	Cross Selling:	1	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	<u>4</u>	<u>3</u>	<u>2</u>	1	:Cross Selling (	Ļ
Inter	viewers: Please skip Part	B/Cross	Sellin	g, if no	t appli	cable	. Exam	ole: Int	erviev	ver po	sed ve	ry basic query about opening	g <u>a</u>
curre	nt account and there was	s no sco	pe/alm	ost no	scope	for c	ross se	lling)					
هناك	ري ولم يكن هناك مجال/لم يكن	حساب جا	<u> ول</u> فتح	ہي جدا ۔	وال بديو	طرحس	الباحث بد	تُلا: قام	نطبق م	اَدَا لَا يَـ	·Cross	ن: رجاءً لا تطرح القسم ب/Selling	
												ى حد ما للCross Selling)	مجال إلے
<u> </u>	Answer this segment if	the 'Pı	irnose	of Cal	ll' was	to		ن	ال" كار	الاتص	<u>ن</u> من	جيب على هذا الجزء إذا "الغره	خ. أ.
G.	express customer Cor											، بشكاوي/ تظلمات الزبانن	_
8.	I Complaints & Griev		•									الشكاوي والتظلمات	8.1
1.	PBA demonstrated act	ive liste				:he		ن يذكر	ان المزبو	عندما ک	لنشيط ع	أظهر ال PBA مهارات الاستماع ا شكواه/ا:	.1
3	customer was relaying Yes	j ms/ne	er com	piairit	•		П					نعم	3
0	No	<u>.</u>										کلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments h	nere:							هنا:	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
2.	PBA made a concerted complaint/grievance:	l effort	to und	derstar	nd the				-	للم	ئوى/التخ	لقد قام ال PBA بجهد كافي لفهم الشدّ	.2
3	Yes											نعم	3
0	No											צג	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments h	nere:	-						هنا:	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
3.	The PBA clearly explai	ined ea	ch of t	he foll	owing	j to						لقد شرح ال PBA بوضوح كل من ا	
INT	the customer: -: <select either="" fo<="" no="" or="" td="" yes=""><td>or each o</td><td>of the fo</td><td>cus are</td><td>as&gt;</td><td></td><td></td><td>کیز </td><td>، تمّ التر</td><td>قاط الني</td><td>من الت</td><td>: (احْتَر احدى الحالتين نعمُ او كلا لكا )</td><td>باحث عليها</td></select>	or each o	of the fo	cus are	as>			کیز 	، تمّ التر	قاط الني	من الت	: (احْتَر احدى الحالتين نعمُ او كلا لكا )	باحث عليها
1)	Complaint Resolution	on Pro	cess:									عملية حل/معالجة الشكوى	(1
3	Yes											نعم	3
0	No					T				_		צג	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:	-						هنا:	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية	
2)	Time taken for reso	lution									کو <u>ي</u>	وقت المستغرق لحل / معالجة الش	ال (2
3	Yes						$\Box^{\dagger}$					نعم	3

0	No												0 کلا		
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:							<u>هنا</u> :	ت اضافية	اذا "كلا"، حدد اي تعليقاد		
4.	The PBA possessed ad complaint resolution p	•		ledge	of the				ی:	بـة الشكو	حل/معالد	رفة لعملية	4. لقد كان ال PBA يمتلك المع		
0	No, the PBA did not po			owled	lge					= ··· <u>·</u> · · ·		ي معرفة	0 کلا، لا یمتلك ال PBAاز		
1	Yes, the PBA possesse	d <u>a litt</u>	le kno	wledg	<u></u> <u>e</u>							فة قليلة	1 نعم، يمتلك ال PBAمعرا		
2	Yes, the PBA possesse	d knov	vledge		<del>-</del>							فة	2 نعم، يمتلك ال PBA معر		
3	Yes, the PBA possesses	d a gre	at dea	l of kr	nowled	ge					معرفة	كبير من ال	3 نعم، يمتلك ال PBA <u>قدر</u>		
5. INT	scale of 1-5:	Circle a number from 1-5 for each attribute, as relev									وفقاً السمات التالية على معيار من 1 الى 5: قم من 1-5 لكل صفة من الصفات التالية وفقاً				
		Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good			炸	متوسط	(4) (4)	ضعیف جدا			
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5 <b></b>		_ 1	4	3	2	1	1)خبرة الموظف في معالجة شكاوي العملاء		
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	<b>-</b>	4	3	2	1	2) مدى معرفة ال PBA ب عملية المعالجة:		
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	[	5	4	3	2	1	<ul><li>3) الجهد المبذول لاعطاء معلومات اضافية وشاملة</li></ul>		
	H. Call Closing:								· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·				د. انهاء الاتصال/المكالمة:		
	<u>C)</u> PBA asked if he/she co to the customer:	ould <u>of</u>	fer furt	her as	sistano	<u>:e</u>	<del></del>	ت)سأل ال PBAما اذا كان / كانت من الممكن تقديم مساعدة الضافية للزيون:							
3	Yes												3٠ نعم		
0	No												0 کلا		
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id good	dbye:						القاء:	وقال الى ا	<u>ث</u> اقد شكر ال PBA الزبون		
3	Yes						図						3 نعم		
0	No						<u> </u>					•	0 2K		
	E)The PBA attempted to information from the cu			w-up					:ن	مع الزيو	المتابعة	ی معلومات	ح)حاول ال PBA الحصول علم		
3	Yes												3 نعم		
0	No				•		X						0 کلا		
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	T Very Poor	2 <u>Poor</u>	⊠ ω Average	<del>poo5</del> 4	7 Very Good	5 جيد جدا	ļ:				ا على . ناسب	خ) بشكل عام، قيم ال PBA انهاء الاتصال: باحث: (ضع دائرة على الرقم الما من 1 الى 5) وفقاً لتطابقها		

TO SEE A SECURITION OF THE SECOND	ce Use Only TAL Branch Score	<b>ند</b> دو	Encologia Section
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		
E	Soft skills & Telephony skills		
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		A STATE OF THE STA
Н	Call closing		
	TOTAL SCORE		

		نقاط	ر.مجموع النا
مجموع النقاط المخصصة العامل	المجموع النقاط المسجلة في القسم:	العامل الذي يتم اختباره	اللبع اللبع
		تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية	ت
		التحية	ٿ
		المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية	٤
		أسنلة اخرى	۲
		اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات	Ċ
		انهاء الاتصال	د
	A very		مجموع النقاط