10=30

4	1	2	8	9

appeared

PROJECT: Money

CUO	PPER CODE		DATA ENTRY	,		EDITIN	ıc	-			·					SR.	
380		Name	DATA ENTR	Numbe	r Name	EDITI	Numi	ber	Name	 e		Г	Numb	er		JN.	<del>"</del> -
	19	Roy	/														ŀ
ىلى	الرقم التسلس					التدقيق				س	المعلوماد	ادخال ا			تسوق	مز الما	ا ر
		الرقم		الاسم	الرقم		الاسم		الرقم	1		سم	λl				
A.	Deta	ils of Call				•					·····		/الاتصال	كالمة	يل الم	تفاصب	-i
			Bank	Dhofar							ظفار	بنك م					
			Bank	Muscat		Γ	7				سقط	بنك ه					
			Natio	nal Bank (	of Oman	F	7		·	العمان	ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	البنك					
1.	Name of call was r	Bank to which nade:	HSBC-		J. J	Ē	_	·	-		C-OIB			دي تم :	البنك ال سال به	اسم الاتم	.1
			Bank	Sohar T	دلمسند	D	- (1				صنحار	ىنك م					
				Bank Spe				L		دد)	ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ						
			- Carren			-						•					
2.	Call Centi	re Number		247	3 0000	<b>,</b>							لات:	الاتصا	مرکز	رقم	.2
3.	Date of C	all	Date	Month O /	Yea 2 0	1.01		السنا 1	3	ئى <u>ھر</u> ا	م الن	ا اليو،		:د'	الاتصاا	يوم	.3
4.	Start Tim	o to Call	Ho		Minute			الدقان			الساعات			h -73	، يدء الا	- ă .	
			<u> </u>	3	1	>		الدقائ			الساعات						
5. INT:		ation Call IT OF ANSWER B	Hoi	urs	Minute	S	ق	الدهار		•	(سبا کات				وع وقد ن <b>لحظ</b>		
		NKING AGENT		0	0 9								حتى	البنك	عميل	قُبل	•
	OF PHONE	CALL)			/									كالمة)	هاء الم	ائڌ	
			06:00	-09 am			]	اح	ي الصب	:09 فې	00 -06	5:00					
				-12 am				باح	في الص	12:1 ف	00 -09	9:01	حصان	الذي	الوقت	فتّة	.6
6.	Time Slot call was r	During which	12:01	noon-03p	m		]	ہیرۃ	في الظو	ė 03:0	00 –12	2:01		٠. د	الاتصال	فیه ا	
B IN	T: SELEC	T THE	3:01-6	Spm			اکر [	ساء الب	في المد	06:0	0 – 03	3:01			تر فترز ناسبة		ا باد
		TIME-SLOT, NGLE ANSWER	06:01	-9pm		╛┖	]	ساء	في الم	09:0	0 – 06	5:01	اقبل		الها الا		
			09:01	-1am			الليل [	نصف	بعد منث	01:0	0 - 09	9:01		نده	ابـة واد	(ج	
			1:01-5	5:59am			اکر [	اح البا	ي الصنَّا	5:5 فو	9 - 01	L:01					
_			-												211	*	<u> </u>
B.	Purp	ose of Call			Query Co	40	/ H: H	•	<del></del>					<u>سال</u>	الاتد	<u> </u>	ب.
1.	General E		Product	Name:		16	السوال):	رمر 	:(2	المنتح	(استم	عن	1-		استقس		
	Product /	g a specific ' Service			INT: (Inse		(ادخل م تات		-			عن	عيام محدد(ة)			-1	
			Car 1	<i>Dan</i>	from list		قائمة)						( )				
2.	Applicati		Product	Name:	Query Cod	de	السنوال): 	رمز 	:(2	المنتج	(استم						
	New Pro Service	duct /			INT: (Inse	ن rt	(ادخل م		-				ول على جديد(ة)			<b>-</b> 2	
	JUI VICE				from list		قائمة)	J)					جـــــر-)		<u>-</u>		
3.	Complain		Complai	int Code ( (LIST)	INSERT FRO	M   :	القائمة)	فل من	ی (اد	الشكو	رمز						
	Grievance	?\$		2131)									للم	ِی / تخ	شكاو	-3	
4.	Other		Plea	se Specif	y Details:		يل):	التفاص	ءَ حدد	(رجاء					غيرها	-4	.1
																-	

	Appraisal of Interactive Voice Response (	IVR)		(IVR)	تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	<u>ت.</u>
	tem:		1		كتقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	1 1
4. I	Appraisal of IVR system:  How would you rate the IVR system in terms of			اعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية التف	.1
	Ease of navigation & user-friendliness?			<del></del>	سهولة التنقل والاستخدام؟	
0	No, the IVR was not at all easy to use				كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was <u>quite/reasonably easy to use</u>			حد ما/بشكل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الو سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>			ل الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	2
3	Yes, the IVR was <u>very_easy to use</u>				نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سه	3
2.	How would you rate the IVR system in terms of clarity of instructions?			التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were <u>not clear at all</u>				كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were quite/reasonably c	<u>lear</u>		واضعة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>				نعم، التعليمات كانت <u>واضحة</u>	2
3	Yes, the instructions were very clear				نعم، التعليمات كانت واضحة جداً	3
D.	Greeting				رحيب	ث. الد
5.1	Greeting & Purpose of call				ترحيب والغرض من الاتصال	5.1
1.	Once you selected option '9' on the IVR,	Jec	2.		ى اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة	1. لد
	("To speak to a call centre agent, press (M	ention		<del></del>	مموتية التفاعلية ، ("للتكلم مع موظف مركز -	
	9"), how long did it take for you to speak	onds or	.   .	(حدد الثواني أو	تصالات / اضغط 9")، كم من الوقت أستغرقت	
	to a PBA?	<u>onus or</u>	-	الدقائق)	حدث مع PBA؟	
INT	: Specify duration in the space provided mil	nutes)		(0	(حد الوقت في المساحة المعطاة)	بحت
	Answer this question only if you selected the 'Call back	ck'	•	تمال "معاودة	(جاوب على هذا السوال فقط في حال اختيارك احا	
•	ion via the automated voice service				لاتصال" عبر خدمة الصوت الآلي): م تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	
2. 3	Were you called back by a PBA?				ا نعم	
0	Yes					0
	No	- 4-	Ш	*1 * * . * . 1 . 11 . 31:	كلا اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هذا: *ملاح	
	If 'no', specify any additional comments here: *Note interviewers: This is not a mandatory field. Please fi		,	طه سبحس إل	ادا حر ، حدد الى تعليفات اصاديه مدا: مرح محدد الملا	
	any additional observations, if relevant. Otherwise,	leave			ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطبة	
	blank. This applies to this option for all future quest	tions.			الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
<u>3</u>	N/A		X		لا ينطبق	<u>3</u>
3.	On picking up your call, did the PBA wish you, 'Go	ood		باح الخير/نهارك	ا ى رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صد	3. لد
	morning/ afternoon/ evening'?				ميد/ مساء الخير "؟	
3	Yes		X		نعم	3 
0	No				2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:				اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
4.	Did the PBA greet you in the same language you			ظام الاستجابة	، رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في ن سوتية التفاعلية؟	
3	selected through the IVR system?  Yes		$\boxtimes$		نعم العاملية.	3
0	No			-	) 2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:			1	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	:
			i	1		

D.	Greeting			ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call		رحيب والغرض من الاتصال	5.1 الت
5.	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:		ترحيب ال PBAوفقاً لمستوى اللباقة لديه(١):	5. قيّم
0	No, the PBA was not at all courteous		كلا، لم يكن ال PBA ليق على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		نعم، كان ال PBA لبق الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the PBA was courteous	×	نعم، كان ال PBA لبق	2
3	Yes, the PBA was very courteous		نعم، كان ال PBA لبق جداً	3
6.	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		ترحيب ال PBA وفقاً لوضوح كلامه ووتيرته(١):	6. قيّم
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		کلا، لم یتکلم ال PBA بوضوح و إعتدال	0
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		نعم، يتكلم ال PBAالى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال	1
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily	X	نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال	2
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جداً وإعتدال	3
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		، عرف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟	7. هل
3	Yes	図	نعم	3
0	No		2K	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		، قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟	8. هل
3	Yes	図	نعم	3
0	No		2K .	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
	<answer if="" is<="" mystery="" only="" question="" shopper="" td="" the="" this=""><td></td><td>جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل</td><td>باحث: (</td></answer>		جاوب على هذا السوال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل	باحث: (
9.	ng as an existing customer> Did PBA ask for customer details for the purpose of verification?		مقيقي) سال ال PBAعن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التأكد؟	<b>کزیون د</b> 9. هل
3	Yes		نعم	3
0	No		2K	0
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	☒	لا ينطيق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		، تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ وى الزبون؟	
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this a lot		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
E.	Soft Skills & Telephony Skills		مهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. اله
6.1	Hold Procedure		اجراءات الانتظار	6.1
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		ل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلاً، في حين اكون د حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟	۱. ه
3	Yes	X	نعم	3

E.	Soft Skills & Telephony Skills		لهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	ج. الم
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> پنطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. ها
0	Yes	X	نعم	0
3	No		کلا	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
3.	NT: Answer this question only if the PBA kept you on hold for over 60 seconds Did the PBA inform you that he/she needs more time and apologize for the same?  Yes No		(جاوب على هذا السوال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من 60 ثانية) ل اعلمك ال PBA انه يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك مر؟ نعم كلا	ا 3. ها
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اي تعليقات أضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	☒	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اخت
1)	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	T
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، <u>لم يفعل ذلك</u> ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA <u>had this attribute to some extent</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>الي حد ما</u>	<del> </del>
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	<u> </u>
3	Yes, the PBA <u>had this attribute a great deal</u>		نعم، <b>لقد فعل ذلك</b> ال PBA <u>تماما</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	T
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
3)	Confident:			<u>3. واثق</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
	Professional:		<u>ف</u>	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2

+

Ε.	Soft Skills & Tel	ephon	y Skil	ls					فية	ت الهات	تصالان	مهارات الشخصية ومهارات الا	ج. الد
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a (	great o	<u>deal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
5)	<u>Friendly:</u>											<u>3</u>	<u>5. ودو</u>
0	No, the PBA did not	have t	his att	ribute	at all						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute to	some	exten	<u>t</u>					ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had thi	s attrib	<u>ute</u>				X					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a c	great o	<u>leal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
6)	Used simple langua	ge & p	hrase	<u>:S:</u>								عمل كلمات وجمل بسيطة	6. است
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	s to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained	a posi	itive, f	friend	ly &				حماسي	ه دی ه	ی اداء	فظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7 بجا
	enthusiastic attitud	<u>e:</u>				-			<u> </u>				
0	No, the PBA did not	do this	at all		u							كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5					$\boxtimes$					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot								<u>-</u>	·· ·· ·	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
						— Т	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		<u> </u>		· · · · · · ·	عمل لغة ايجابية	- 0
8) 0	Used positive langu										avs	عمل تعة ايجابية كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	<u>8. پست</u> 0
	No, the PBA did not					$\dashv$						نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
1	Yes, the PBA did this		ne ext	ent		-			<del></del> .			نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	
3	Yes, the PBA did this						図		<del></del>				3
	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	
	Overall, Was 'Custo			<u>/':</u>							->11-	يل عام، كان ودوداً مع الزيون:	
0	No, the PBA did not					-						كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this		ne ext	ent							La	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالى حد	1
2	Yes, the PBA did this			•••			□   KZI					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot					$\boxtimes$					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
1.	Overall, rate the PBA	00L		e e	,	poo	1-		i k-	ır	1.5		
1	on:	Very Poor	Poor	Average	Good	Very Good	# # # # # # # # # # # # # # # # # # #	塘	متوسط	ن ضعیف	£.	مكل عام، قيم ال PBA فيما يخص:	1. بشِّ
	Greeting: INT: Circle a number	Ke	'		٦	Ver	FF	8	12.	10.	<b>  E</b> .	الترحيب: (ضع دانرة على الرقم المناسب	   باحث:
	from 1-5 for each	1	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	2	1	ى 5 لكل صفة، وفقا لنطابقها	
	attribute, as relevant					51				<u>2</u>			
	Extent of Customer Focus & Friendliness:	1	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	1	ى الإهتمام بالزبون والودية:	ب) مد
	Soft Skills & Telephony Skills	1	2	3	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u></u>	2	1	مهارات الخفيفة ومهارات على الهاتف	
		<u> </u>		<u> </u>	<u> </u>	X		<u>니</u>	Щ			على انهانف	التديم

A)Ap b) Ge servi	swer this segment if: plication for a new product/service: neral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility: her purpose of call	. !	م الاجابة على هذا الجزء في حال كان "   -هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	nformation provided, Product Knowledge & selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافى	7.1
1. P w e	BA provided sufficient detail to the customer, vith a clear explanation of the requirements/ ligibility criteria/ documentation needed for this articular product/service.		د اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن متطلبات / المعابير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة عديداً.	الد
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، <b>لقد فعل ال PBAنلك</b>	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>	$\boxtimes$	نعم، لقد فعل ال PBAناك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of ne steps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضع وشامل عن الخطوات الذي يجب ان بع من حيث:	
	rocess:		العملية:	1) سير
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	X	نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
<u>2) T</u>	ime taken:		ت المستغرق:	2) الوة
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	<b>X</b>	نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
<u>3)</u> R	lequirements (such as documentation):		لبات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAناك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	$\boxtimes$	نعم، لقد فعل ال PBAذاك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	he PBA was able to clarify any questions the sustomer had:		كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this	X	نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no	旦	لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسنلة)	لا ينطبق

questions were posed)			
lifferentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local			
No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، نم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
Yes, the PBA was able to do this	X	نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
Yes, the PBA was very able to do this		نعم، <u>لقد استطاع</u> ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service,		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن منتج/خدمة معينة)	<u>لا</u> ينطبق
Please rate the PBA on each of these attributes:		جاءَ ، قيم ال PBA وفقاً لكل سمة من هذه السمات:	5. ر-
	-	الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u>1) بذل</u>
No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>	X	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
xtent of product/service knowledge:		، المعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدي
No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
attribute <u>to some extent</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمتلك هذه السمة الي حد ما	1
Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>	X	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمثلك هذه السمة بشكل كبير	3
Cross-Selling effort/attempt made:		هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	3) الج
No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>	X	نعم، لقد قام ال PBAيهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)	₽	لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب طبيعة سؤالك)	<u>لا</u> ينطبق
		<u>م الشرح الوافى ردا على الأسئلة المطروحة</u>	4) تقدی
No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local ompeting banks):  No, the PBA was unable to do this  Yes, the PBA was somewhat able to do this  Yes, the PBA was able to do this  Yes, the PBA was able to do this  Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service, oblease rate the PBA on each of these attributes:  Iffort to fulfill the purpose for which the call ovas made:  No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Interviewer at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Interviewe a great deal  Interviewe a great deal  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Toss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA did not make this effort/possessed this attribute at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Toss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Toss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)  Tovision of adequate explanation in esponse to questions posed  No, the PBA did not make this effort/possess	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local ompeting banks):  No, the PBA was unable to do this  Yes, the PBA was somewhat able to do this  Yes, the PBA was able to do this  Yes, the PBA was somewhat able to do this  Yes, the PBA was somewhat able to do this  Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service.  Please rate the PBA on each of these attributes:  Iffort to fulfill the purpose for which the call vas made:  No, the PBA did not make this effort/possess this attribute at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Interviewer at all  Xtent of product/service knowledge:  No, the PBA did not make this effort/possessed this attribute to some extent  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Incoss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA did not make this effort/possessed this attribute at all  Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Incoss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Incoss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Incoss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Incoss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Incoss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal  Incoss—Selling effort/attempt made:  No, the PBA made this effort/possessed this attribute a great deal	المودود المعالمة الم

+

+							T						T
1	Yes, the PBA made t		ort/pos	ssesse	d this			حد ما	مة ا <u>لى .</u>	هذه الس	و يمتاك	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد/ ه	1
2	Yes, the PBA made t		ort/po:	ssesse	d this				سمة	ے هذه ا	هو يمتثا	نعم، لقد قام ال PBAيهذا الجهد /	2
3	Yes, the PBA <u>made t</u>		rt/pos	sesse	d this		Ø	<u>کل</u>	سمة بث	ک هذه اا	هو يمتثا	نعم، <u>لقد قام</u> ال PBAبهذا الجهد / كبير	3
<u>N//</u>	Not Applicable	nis optic	on only	y if no	furthe	<u>er</u>		ال لم	ط فی د	خيار فق	ى هذا ال	لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة عا يكن هناك طرح أسنلة إضافية)	ل <u>ا</u> ينطبق
<u> </u>			1	г	1		1	Т					
2. <u>A)</u>	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistanc e provided:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	संद देते।	洁	متوسط	ضعيف	ضعیف جدا	كل عام، قيم ال PBA فيما يتعلق المعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي	2. بشک ب <u>ب</u> ا)
	INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>1</u>	<u>2</u>	<u>3</u>	4	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>		يقدمها: ضع دائرة على الرقم المناسب ن 5 لكل صفة ، وفقا لتطابقها	باحث: من 1 الح
<u>B)</u>	Cross Selling:	1	<u>2</u>	<u>3</u>	<u>4</u>	<u>5</u>	<u>5</u>	4	<u>3</u>	<u>2</u>	<u>1</u>	:Cross Selling (	ب
curre هناك	nt account and there wa: ری ولم یکن هناك مجال/لم یکن	s no sco حساب جا	pe/alm تول فتح	nost no بی جداً ح	scope و وال بديه	for cı طرح س	ross se	<u>(lling)</u> ثلاً: قام ا	نطبق م	إذا لا ي	Cross	ry basic query about openin Selling/ن: رجاءً لا تطرح القسم ب/Cross Selling محد ما لك(Cross Selling)	(الباحثون مجال إلى
	Answer this segment if express customer Cor	mplaint				to		ن -	ال ۱۰۰ کار	الانص	ص من 	بيب على هذا الجزء إذا "الغر، بشكاوي/ تظلمات الزبانن الشكاوي والتظلمات	خاص
1.	1 Complaints & Griev PBA demonstrated act	ive liste	_			he		ن يذكر	ان الزبو	عندما ک	لنشيط ع	السعاوى وانتصمات ظهر ال PBA مهارات الاستماع ا شكواه/ا:	.1
3	customer was relaying Yes	g his/he	er com	plaint	•							نعم	3
0	No If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:							اهنا:	كلا اذا "كلا"، حدد اي تطيقات اضافية	0
2.	PBA made a concerted	d effort	to und	derstai	nd the					للم	ئو ي/التخ	قد قام ال PBA بجهد كافي لفهم الشدّ	.2
3	complaint/grievance: Yes											نعم	3
0	No										e1:A	کلا اذا "کلا"، حدد ای تعلیقات اضافیهٔ	0
	If 'no', specify any addition						.′						
3.	The PBA clearly expla the customer: f: <select either="" fo<="" no="" or="" td="" yes=""><td></td><td></td><td></td><td></td><td>to  </td><td></td><td><b>کیز</b> ــــــــــــــــــــــــــــــــــــ</td><td>، تمّ التر </td><td></td><td></td><td></td><td>باحث: عليها)</td></select>					to		<b>کیز</b> ــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	، تمّ التر 				باحث: عليها)
1)	Complaint Resolution	on Proc	<u>cess:</u>									سلية حل/معالجة الشكوي نعم	3
0	No											٠ کلا	0
	If 'no', specify any addition	onal com	ments	here:	_						هنا:	اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية	
2)	Time taken for resc	lution									<u>کوی</u>	قت المستغرق لحل / معالجة الش	
. 3	Yes											نعم	3

0	No				·							) کلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments	nere:						:نه	ت اضافية	اذا "كلا"، حدد اى تعليقان	
4.	The PBA possessed ad- complaint resolution p	•		ledge	of the			:	ة الشكو <i>ي</i>	ة حل/معالج	رفة لعمليا	لقد كان ال PBA يمتلك المعر	.4
0	No, the PBA did not po			nowled	lae						سمعرفة	کلا، لا یمتك ال PBAاو	0
1	Yes, the PBA possessed	·····									لة قليلة	نعم، يمتلك ال PBAمعرف	1
2	Yes, the PBA possesse				<u> </u>							نعم، يمتلك ال PBA معرا	2
3	Yes, the PBA possessed				owlad	ne l	計			المع فة		نعم، يمتلك ال PBA <b>قدر</b> ا	3
5.	Please rate the PBA on						7	ا 5٠	د من 1 1			رجاء، قيم ال PBA وفقاً للس	5
	scale of 1-5:											ث: (ضع دانرة حول رقم من .	
INT	: Circle a number from 1-5 f	or each	attribu	ite, as r	elevant		-		1			ايقها)	لتط
		Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	14 44	牌	متوسط	ن في الم	ضعیف جدا		
1)	Overall customer	4			_		<del>- </del>	<u> </u>	-				
1/	experience for complaint resolution:		2	3	4	5	5		3	2		خبرة الموظف في معالجة اوي العملاء	٠ .
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	مدى معرفة ال PBA ب لية المعالجة:	• 1
3)	Effort made to provide	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1		(2)
	full & additional information:					Ö					$\bar{\Box}$	الجهد المبذول لإعطاء ومات اضافية وشاملة	`
L	illiorillation.												
	H. Call Closing:											هاء الاتصال/المكالمة:	د. انا
	<u>C)</u> PBA asked if he/she co to the customer:	uld <u>of</u>	fer fur	ther as	sistanc	<u>e</u>		តី	يم مساعد	الممكن تقد	کانت من	ت)سأل ال PBAما اذا كان / أ أضافية للزبون:	
3	Yes			.,						• .		نعم	3
0	No							-				<b>ב</b> צ	0
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id good	dbye:				-	اللقاء:	وقال الى	<u>ث</u> )لقد شکر ال PBA الزيون	1
3	Yes	3					$\boxtimes$					نعم	3
0	No											کلا	0
	E)The PBA attempted to information from the cu			w-up				::	مع الزبور	ت للمتابعة	ل معلوماد	ح)حاول ال PBAالحصول علم	
3	Yes		•						-			نعم	3
0	No											کلا	0
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number from 1-5 for each	1 Very Poor	Poor	ω <u>Average</u>	<u>poo5</u>	7 Very Good	جند جداً 2	4		رِيْنَ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ الْمِنْ المِنْ المِنْ المِنْ	على	خ) بشكل عام، قيم ال PBA انهاء الاتصال: : (ضع دانرة على الرقم الما الى 5) وفقا لتطابقها	باحث من 1
	attribute, as relevant					$\boxtimes$							

at the state of the state of the	ce Use Only	نظ ا	وتبيوها الجاد الاجتيار
I. TO	TAL Branch Score		Company of the second of the s
Section	Parameter Under Evaluation	Total Points Scored in this Area:	Total Points Allocated / Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		
E	Soft skills & Telephony skills		
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
Н	Call closing		
	TOTAL SCORE		

القسم	العامل الذي وتم اختباره	مجموع الثقاظ المسجلة في القسم:	مجموع النقاط المخصصة العامل
ت	تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية		
ٿ	التحية		
ج	المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية		
۲	أسنلة اخرى		
ċ	اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات	, and the	
د	انهاء الاتصال		11
وع النقاط			