10=36

50 0/0°

			Approvoa	Į
4	1	4	1 6.	4

PROJECT: Money

SHO	OPPER CODE	CODE DATA ENTRY				E	DITIN	ITING						~~~		SR.#	
		Name		Numb	er Nam	e	<u> </u>	Num	ber	Nam	e			Numi	ber		
							į										
ىلى	الرقم التسلس					نیق	التد		T		ت	لمعلوما	ادخال ا			تسوق	رمز الما
		الرقم		الاسم	الرقم		م	الاسد		رقم			اسم	1 1			
															"		
Α.	Deta	ils of Call					+						(الاتصال	كالمة/	يل المك	أ- تفاصر
		•	Bank [Dhofar 🕽	1 ous ava	10	N	1				لقار	بنك خ				
				Muscat	10 - 000 0	*	, [1				سقط	بنك م				
			Nation		of Oman	\dashv		- 1	<u> </u>		العمان	الوطني	الدنك				
1.	Name of E call was m	Bank to which Bade:	HSBC-]				C-OIE				البنك الا سال به:	
			Bank S	Sohar]				سحار	بنك م				
			Other	Bank Sp	ecify:			-,,			(77	فر، (ح	بنك آ.				
2.	Call Centr	e Number	24	2/2	500		İ							لات:	لاتصاا	مركز ا	2. رقم
3.	Date of Ca	ill	Date	Month 0 /	1 Y	ear 1	4	1	السنف 1 1	3	شهر ا	11	اليوه		:0	الاتصال	3. يوم
4.	Start Time	to Call	Hou	irs 9	Minu 5	tes 6		ق	الدقائز 		ن	لساعات 	1	:	تصال	، بدء الآ	4. وقت
5.	Total Dura		Hou	ırs	Minu	tes		ق ،	الدقان		ن	لساعات	1				5. مجم
INT:		T OF ANSWER B' KING AGENT	'	İ					l			1					باحث: (م
	(PBA), UPTO	COMPLETION	0	0	0	+								حنی	البنك . كالمة)) عميل هاء الما	قبر اثت
	OF PHONEC	ALL)	06:00-	09 am			\Box		باح	<u>ا</u> ر الصب	:09 فی	00 -0	6:00		`		
			09:01-			_	X	-	ساح	م الصد	12·(ف	00 -0	9.01				
6.	Time Slot	During which		100n-03	om						03:01 في الظهير			فترة الوقت الذي حصل فيه الاتصال:			6. فترة
B IN	call was m		3:01-6				\Box	اک				0 - 0			الوقت	ىتر فترة	باحث: اذ
D	RELEVANT	TIME-SLOT,	06:01	•								0 – 0				ناسبة اا الها الات	
	ACCEPT SIN	IGLE ANSWER	09:01-	•				. 1.111				0 - 0:		0, 1	-	آبة وأحا	I
			1:01-5	.59am			<u> </u>	در	باح الب	ب انصبا	5:5 <i>دي</i>	9 – 0	1:01				
В.	Purp	ose of Call				······································	Τ.								سال	الاتص	ب. هدف
1.	General E				Query (Code	:	السوال)	رمز								
	regarding		Product	Name:				(ادخل م	••••): (المنتج	(استم	عن	عام	ار	استقس	-1
	Product /	Service	Housing	loan	INT: (In from I		, O	رادعان. قائمة)						محدد(ة)	خدمة ه	منتج/.	
2.	Application		,		Query (:	السىؤال)	رمز								
	New Prod	I	Product	Name:		_		(ادخل ا		:(المنتج	(اسىم		رل على	للحصو	طلب	-2
	Service				INT: (In from 1		J.	رادهل ا قائمة)						جديد(ة)	خدمة	منتج/.	
3.	Complaint	e /	Complai	nt Code	(INSERT FF		١.	القائمة)			. AC -211	*					
J.	Grievances		-	LIST	-				ص من	ی زا		رسر 		للم	ی / تظ	شكاو:	-3
			Plea	se Specif	y Details:	-			,								
4.	Other				,	•		يل):	التفاصر	332	(رجاء					غيرها	-4 .1

C. /	Appraisal of Interactive Voice Respons	se (IVR)		(IVR)	تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	<u>ت.</u>
sys	tem:	1				
	Appraisal of IVR system:				تقييم نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية	
1.	How would you rate the IVR system in terms Ease of navigation & user-friendliness?	of		<u>—</u>	كيف يمكنك ان تقيم نظام الاستجابة الصوتية التف سهولة التنقل والاستخدام؟	.1
0	No, the IVR was <u>not at all easy to use</u>				كلا، لم يكن نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الاستخدام	0
1	Yes, the IVR was quite/reasonably easy to	use		م حد ما/بشكل مقبول	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية الو سهل الاستخدام	1
2	Yes, the IVR was <u>easy to use</u>			بل الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سم	2
3	Yes, the IVR was <u>very</u> easy to use			هل جداً في الاستخدام	نعم، كان نظام الاستجابة الصوتية التفاعلية سم	3
2.	How would you rate the IVR system in terms clarity of instructions?	of		التفاعلية من ناحية	كيف يمكنك ان تصنف نظام الاستجابة الصوتية وضوح التعليمات؟	.2
0	No, the instructions were <u>not clear at all</u>				كلا، لم تكن التعليمات واضحة على الإطلاق	0
1	Yes, the instructions were <u>quite/reasonabl</u>	ly clear		واضحة	نعم، كانت التعليمات الى حد ما / بشكل مقبول	1
2	Yes, the instructions were <u>clear</u>				نعم، التعليمات كانت <u>واضحة</u>	2
3	Yes, the instructions were <u>very_clear</u>				نعم، التعليمات كانت واضحة جداً	3
D.	Greeting					ث. التر
5.1	Greeting & Purpose of call				رحيب والغرض من الاتصال	5.1 الله
1. \	Once you selected option '9' on the IVR, ("To speak to a call centre agent, press 9"), how long did it take for you to speak	(Mention seconds of		(حدد الثواني أو	ى اختيارك الاحتمال "9" في نظام الاستجابة موتية التفاعلية ، ("للتكلم مع موظف مركز صالات / اضغط 9")، كم من الوقت استغرقت عدث مع PBA؟	الم الاة
INT	to a PBA?	minutes)		الدقائق)	حد الوقت في المساحة المعطاة)	
			<u>, </u>		`	
	Answer this question only if you selected the 'Call on via the automated voice service	l back'		تمال "معاودة	جاوب على هذا السوال <u>فقط</u> في حال اختيارك احا اتصال" عبر خدمة الصوت الآلي):	
2.	Were you called back by a PBA?				تم اعادة الاتصال بك من قبل PBA؟	
3	Yes				نعم	3
0	No				کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here: *! interviewers: This is not a mandatory field. Pleas any additional observations, if relevant. Otherw blank. This applies to this option for all future qu	se fill in rise, leave		حظات الإضافية	اذا "كلا"، خدد اى تعليقات اضافية هنا: "ملاح حقل الإجابة هذا ليس الزامياً. رجاءً، حدد الملا ذات الصلة. وإلا أترك الإجابة فارغة. هذا ينطب الخيارات المتعلقة بالإجابات التالية.	
<u>3</u>	N/A		⊠		لا ينطبق	<u>3</u>
3.	On picking up your call, did the PBA wish you, morning/ afternoon/ evening?	, 'Good		باح الخير/نهارك	، رفعك السماعة، هل قام ال PBAبتمني لك، "صــ يد/ مساء الخير"؟	
3	Yes		Ø		نعم	3
0	No				كلا السائر ال	0
	If 'no', specify any additional comments here:	-			اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
4.	Did the PBA greet you in the same language y selected through the IVR system?	ou		نظام الاستجابة	رحب بك ال PBA بنفس اللغة التي اخترتها في ا موتية التفاعلية؟	
3	Yes				نعم	3
0	No				کلا	0
ļ	If 'no', specify any additional comments here:				اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	

D.	Greeting		ث. الترحيب
5.1	Greeting & Purpose of call		5.1 الترحيب والغرض من الاتصال
	Rate the PBA's greeting on his/her level of courteousness:	i	 قيم ترحيب ال PBAوفقاً لمستوى اللباقة لديه(۱):
0	No, the PBA was not at all courteous		O كلا، لم يكن ال PBA لبق على الاطلاق
1	Yes, the PBA was quite/reasonably courteous		1 نعم، كان ال PBA لبق الى حد ما / بشكل مقبول
2	Yes, the PBA was courteous		2 نعم، كان ال PBA لبق
3	Yes, the PBA was very courteous		3 نعم، كان ال PBA ليق جداً
	Rate the PBA's greeting on his/her clarity & pace of speech:		 قيم ترحيب ال PBA وفقا لوضوح كلامه ووتيرته(۱):
0	No, the PBA did not speak clearly & steadily		0 كلا، لم يتكلم ال PBA بوضوح وإعتدال
1	Yes, the PBA spoke quite clearly & steadily		1 نعم، يتكلم ال PBA الى حد ما / بشكل مقبول بوضوح وإعتدال
2	Yes, the PBA spoke clearly & steadily		2 نعم، تكلم ال PBAبوضوح وإعتدال ·
3	Yes, the PBA spoke very clearly & steadily		3 نعم، تكلم ال PBAبشكل واضح جدا وإعتدال
7.	Did the PBA introduce himself/herself by name?		7. هل عرف ال BPA عن نفسه(۱) بالاسم؟
3	Yes	×	3 نعم
0	No		0 کلا
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:
	Did the PBA then enquire after the purpose of your call?		 8. هل قام ال BPA من بعد ذلك بالاستفسار عن غرض اتصالك؟
3	Yes	K	3 نعم
0	No .		0 کلا
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:
	<answer if="" is<="" mystery="" only="" question="" shopper="" td="" the="" this=""><td></td><td>باحث: (جاوب على هذا السؤال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل</td></answer>		باحث: (جاوب على هذا السؤال فقط في حال كان المتسوق السري يتصل
	ng as an existing customer> Did PBA ask for customer details for the purpose of		كزبون حقيقي 9. هل سأل ال PBA عن التفاصيل المرتبطة بالزبون بغرض التأكد؟
	verification?		و. عن سان ۱۰ ۱۸ مراجع المستقيق العربية بالربون بالرسان
3	Yes		3 نعم
0	No	Ф	0 کلا
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)		لا ينطبق لاينطبق
	Did the PBA proceed to listen to (or probe for) the customer's query/grievance/complaint?		10. هل تابع ال PBA الاستماع (او الاستفسار عن) الى تساؤل/ تظلم/ شكوى الزبون؟
0	No, the PBA did not do this at all		O كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق
1	Yes, the PBA did this to some extent		1 نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما
2	Yes, the PBA did this	X	2 نعم، لقد فعل ذلك ال PBA
3	Yes, the PBA did this a lot		3 نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً
E.	Soft Skills & Telephony Skills		ج. المهارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية
6.1	Hold Procedure		6.1 اجراءات الانتظار
	Did the PBA ask, "May I put you on hold briefly, while I get the required information?" prior to putting you on hold?		1. هل سألك ال PBA "هل يمكنني ان اتركك تنتظر قليلا، في حين اكون قد حصلت على المعلومات المطلوبة؟" قبل وضعك في حالة الانتظار؟
3	Yes		3 نعم

		+		+
Ε.	Soft Skills & Telephony Skills		هارات الشخصية ومهارات الاتصالات الهاتفية	<u>ج. الم</u>
0	No		کلا	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	M	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	Did the PBA speak with anybody else prior to placing you on hold?		ل تكلم ال PBA مع شخص آخر قبل وضعك في حالة الانتظار؟	2. ها
0	Yes		نعم	0
3	No		کلا	3
	If 'no', specify any additional comments here:		اذا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	X	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
	NT: Answer this question only if the PBA kept you on hold or over 60 seconds		(جاوب على هذا السؤال فقط في حال تركك ال PBAتنتظر اكثر من 60 ثانية)	باحث:
3.	Did the PBA inform you that he/she needs more time and apologize for the same?		الله تحديث الله الله الله الله يريد/تريد المزيد من الوقت واعتذر عن ذلك إمر؟ (مر؟	3. ما
3	Yes		نعم	3
0	No		צג	0
	If 'no', specify any additional comments here:		اذًا "كلا"، حدد اى تعليقات اضافية هنا:	
<u>NA</u>	Not Applicable (N/A)	⊠	لا ينطبق	<u>لا</u> ينطبق
6.2	PBA Attributes		ت ال PBA	6.2 سما
	Select 'yes' or 'no' based on whether the PBA fulfilled each of these attributes:		ر "نعم" او "كلا" في حال تطابق ال PBA مع كل من هذه السمات:	1. اختر
1)	Active listening skills:		ت الاستماع النشيط	<u>1. مهارا</u>
0	No, the PBA did not <u>have this attribute at all</u>		كلا، <u>لم يفعل ذلك</u> ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA <u>had this attribute to some extent</u>	Ш	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>had this attribute</u>		نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA	2
3	Yes, the PBA <u>had this attribute a great deal</u>	X	نعم، <u>لقد فعل ذلك</u> ال PBA <u>تماما</u>	3
2)	Effective questioning skills:		ت الاستجواب الفعال	2. مهارا
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالي حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal	×	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
3)	Confident:			<u>3. واثق</u>
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had this attribute a great deal	Ø	نعم، لقد فعل ذلك ال PBAتماماً	3
4)	Professional:		<u>ن</u>	4. محتر
0	No, the PBA did not have this attribute at all		كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA had this attribute to some extent		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد ما	1
2	Yes, the PBA had this attribute	X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2

X

×

E.	Soft Skills & Tel	ephon	y Skil	ls					فية	ت الهات	تصالان	مهارات الشخصية ومهارات الا	ج. ال
3	Yes, the PBA had thi	great o	<u>leal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3		
5)	Friendly:									<u> 7</u>	<u>5. ودو</u>		
0	No, the PBA did not	have t	his att	ribute	at all						طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute to	some	exten	t					ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA had thi	s attrib	<u>ute</u>				Ø					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA had thi	s attrib	ute a	great c	<u>leal</u>							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
6)	Used simple langua	<u>s:</u>		İ						عمل كلمات وجمل بسيطة	6. است		
0	No, the PBA did not	do this	at all								طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	s to sor	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5								·		نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot					X					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
7)	Overall, maintained	a pos	itive,	friend	ly <u>&</u>			•	حماسي	ه دی ه	ی اداء	فظ على إداء ايجابي بشكل عام، أ	7 بجا
	enthusiastic attitud	<u>e:</u>						<u>-</u>	<u> </u>				
0	No, the PBA did not	do this	at all									كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this	to son	ne ext	ent							ما	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this	5										نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this	a lot			· · · · ·							نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
												عمل لغة ايجابية	
8) 0	Used positive langu		at all								طلاق	على تعد إيجابيه كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	<u>ه. پست</u> 0
1	Yes, the PBA did this			<u>.</u>				نعم، لقد فعل ذلك ال PBAالى حد ما					1
2	Yes, the PBA did this		ne ext				X	نعم، لقد فعل ذلك ال PBA نعم، لقد فعل ذلك ال					2
<u>-</u> 3	Yes, the PBA did this												3
			المصطار	٠, .								يل عام، كان ودوداً مع الزبون:	
0	Overall, Was 'Custo			<u>/ :</u>							طلاق	كلا، لم يفعل ذلك ال PBA على الا	0
1	Yes, the PBA did this			ont								نعم، لقد فعل ذلك ال PBA الى حد	1
2	Yes, the PBA did this		ne ext	EIIL			X					نعم، لقد فعل ذلك ال PBA	2
3	Yes, the PBA did this											نعم، لقد فعل ذلك ال PBA تماماً	3
	res, are rule uns	, a 10t				!	<u> </u>			-	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		
			ı	r	1	1	1	1	T		·	T	<i>.</i>
1.	1. Overall, rate the PBA								14-	IG.	1.5		
	1. Overall, rate the PBA on: On: A) Greeting: Overall, rate the PBA on on: AN Greeting:							炜	متوسط	نية. خطية	Ę.	مكل عام، قيم ال PBA فيما يخص: الترحيب:	ا .1 ا
	INT: Circle a number			<u> </u>		Very Good	तां सं				18.	(ضع دانرة على الرقم المناسب	
	from 1-5 for each attribute, as relevant	1	2	3	4	<u>5</u>	5	4	<u>3</u>	<u>2</u>	$\frac{1}{\Box}$	لى 5 لكل صفة، وفقا لتطابقها	من 1 ا
	Extent of Customer	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>			┼┼						
	Focus & Friendliness:	1	2	<u>3</u>	4	<u>5</u>	ر الإهتمام بالزيون والودية: <u>1</u> <u>2</u> <u>3</u> <u>5</u> <u>4</u> <u>3</u> <u>0</u>				ا <u>ب مد</u>		
	Soft Skills &	_ <u></u> _1	2	<u>=</u> 3	4	5	5						ما (ت
	Telephony Skills											على الهاتف	التكلم

A)Ap b) Ge servi	swer this segment if: plication for a new product/service: eneral enquiry relating to a specific product, ce and/or facility: her purpose of call	٠	م الاجابة على هذا الجزء في حال كان " -هدف الاتصال" - طلب منتج او خدمة جديدة - استفسار عام متعلق بمنتج او خدمة او تسهيل معين. - غرض أخر من المكالمة	1 2
	nformation provided, Product Knowledge & s Selling		معلومات المقدمة، المعرفة عن المنتج وال بيع الاضافى	7.1 الـ
w e	BA provided sufficient detail to the customer, vith a clear explanation of the requirements/ ligibility criteria/ documentation needed for this articular product/service.		اعطى الPBA معلومات كافية للزبون، مع شرح واضح عن تطلبات / المعابير المؤهلة / المستندات اللازمة لهذا المنتج/الخدمة بديدا.	الم
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAنك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>	X	نعم، لقد فعل ال PBAذلك بشكل كبير	3
	BA provided a clear and thorough explanation of he steps that shall follow in terms of:		د قدم ال PBAشرح واضع وشامل عن الخطوات التي يجب ان ع من حيث:	
	rocess:		العملية:	1) سير
0	No, the PBA did not do this at all		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this	M	نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>		نعم، لقد فعل ال PBAنلك بشكل كبير	3
2) T	ime taken:		نت المستغرق:	<u>2) الوة</u>
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBA ذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAذلك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>	×	نعم، لقد فعل ال PBAناك بشكل كبير	3
3) R	equirements (such as documentation):		لبات (مثل المستندات):	3) متط
0	No, the PBA did <u>not do this at all</u>		كلا، لم يفعل ال PBAذلك على الاطلاق	0
1	Yes, the PBA did this to some extent		نعم، لقد فعل ال PBA ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA did this		نعم، لقد فعل ال PBAناك	2
3	Yes, the PBA <u>did this a great deal</u>	×	نعم، لقد فعل ال PBAذاك بشكل كبير	3
	The PBA was able to clarify any questions the ustomer had:		كان PBAقادر على توضيح اي من الاسئلة التي طرحها الزبون:	3. لقد
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>		كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع الPBA فعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA was able to do this	Ø	نعم، لقداستطاع ال PBAفعل ذلك	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
N/A	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if no		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال لم يتم طرح الأسنلة)	<u>لا</u> ينطبق

		-		
	questions were posed)			
ļ	The PBA was able to explain the points of differentiation and comparative advantage of the product/service (Versus offerings of local competing banks):		د استطاع ال PBAان يشرح الصفات التي تميز وتفضل المنتج/ عدمة (مقابل العروض التي تقدمها البنوك المحلية المنافسة):	
0	No, the PBA was <u>unable to do this</u>	X	كلا، لم يستطع ال PBAفعل ذلك	0
1	Yes, the PBA was somewhat able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>was able to do this</u>		نعم، <u>لقداستطاع</u> ال PBA <u>فعل ذلك</u>	2
3	Yes, the PBA was very able to do this		نعم، لقد استطاع ال PBAفعل ذلك بشكل كبير	3
<u>N/A</u>	Not applicable (Interviewers: Choose this option only if asking about a specific product/service.		لا ينطبق (الباحثون: إختر هذا الخيار فقط في حال سأل عن منتج/خدمة معينة)	<u>لا</u> ينطبق
5. F	Please rate the PBA on each of these attributes:		جاءً ، قيم ال PBA وفقًا لكل سمة من هذه السمات:	5. رــ
	ffort to fulfill the purpose for which the call vas made:		الجهد لتحقيق الغرض من وراء الاتصال:	<u>1) بذل</u>
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute	図	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
2) <u>E</u>	extent of product/service knowledge:		للمعرفة بالمنتج / الخدمة:	2) مدي
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBA بهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة المي حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute</u>	×	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> <u>attribute a great deal</u>		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
3) <u>(</u>	Cross-Selling effort/attempt made:		هد المبذول او المحاولة المبذولة من اجل البيع الاضافي:	3) الجر
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> <u>this attribute</u> at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0
1	Yes, the PBA made this effort/possessed this attribute to some extent		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة الى حد ما	1
2	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute		نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة	2
3	Yes, the PBA <u>made this effort/possessed this</u> attribute a great deal	Ф	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / هو يمتلك هذه السمة بشكل كبير	3
N/A	Not Applicable (Interviewers: tick this option only if cross selling was not possible due to the nature of your inquiry)	X	لا ينطبق (الباحثون: قم بوضع علامة على هذا الإحتمال فقط في حال لم يكن ال cross selling ممكنا بسبب طبيعة سؤالك)	<u>لا</u> ينطبق
_	Provision of adequate explanation in esponse to questions posed		بم الشرح الوافي ردا على الأسنلة المطروحة	4) تقدي
0	No, the PBA <u>did not make this effort/possess</u> this attribute at all		كلا، لم يقم ال PBA بهذا الجهد / لا يمتلك هذه السمة على الإطلاق	0

-							+						
1	Yes, the PBA made t		ort/po:	ssesse	d this			حد ما	مة ا <u>لى .</u>	هذه الس	و يمتلك	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / ه	1
2	Yes, the PBA <u>made t</u>	his effo	ort/po:	ssesse	d this				سمة	ك هذه ال	هو يمتلأ	نعم، لقد قام ال PBAيهذا الجهد /	2
3	Yes, the PBA <u>made t</u>		ort/pos	ssesse	d this		×	کل	سمة بش	ك هذه ال	هو يمتلأ	نعم، لقد قام ال PBAبهذا الجهد / م	3
<u>N/</u>	Not Applicable	nis optic	on onl	y if no	furth	<u>er</u>		ال لم	ط فی حا	خيار فقد	ى هذا ال	لا ينطبق (الباحثون: ضع علامة علم يكن هناك طرح أسئلة إضافية)	<u>لا</u> ينطبق
2. <u>A)</u>	Overall, rate the PBA on: Product knowledge & information/assistanc e provided:	Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	ا جيد جدا	計	متوسط	9.	منعیف جداً	كل عام، قيم ال PBA فيما يتعلق أ أمعرفة بالمنتجات/المعلومات المتعلقة بها والمساعدة التي يقدمها:	<u>ب</u> ا)
	INT: Circle a number from 1-5 for each		$\frac{2}{\Box}$	<u>3</u>	$\frac{4}{\square}$	<u>5</u>	<u>5</u>	$\frac{4}{\Box}$	<u>3</u>	$\frac{2}{\Box}$		(ضع دائرة على الرقم المناسب م 5 لكل صفة ، وفقاً لتطابقها	
<u>B)</u>	attribute, as relevant Cross Selling:		2	3	4	5	5	4	3	2	1	:Cross Selling (ب
Inter	viewers: Please skip Part	<u></u>	<u>اا</u> Sellin	<u> </u> g, if no	t appli	icable	<u> L!</u> . Exam	ple: Int	terviev	ver po	sed ve	 ery basic query about opening	g a
urre	nt account and there was	s no sco	pe/alm	nost no	scope	for c	ross se	lling)					
هناك	ري ولم يكن هناك مجال/لم يكن	حساب جا	وں قدح	ی جدا ح	و ال بديه	طرح سم	ښحت به	نار قام	<u>طبق. م</u>	ה א ויוו	•Cross	ن: رجاءً لا تطرح القسم ب/Selling بي حد ما لل(Cross Selling)	رابلحور مجال إلم
									1< ".7	10701	*	جيب على هذا الجزء إذا "الغره	ا خـ أ.
G.	Answer this segment if express customer Cor					s to		۲	,	, و سعد	<u>س</u> س	بيب صى ١٥٠ (مبرع إدر العرد) بشكاوي/ تظلمات الزبائن	
8.	Complaints & Griev											الشكاوى والتظلمات	8.1
1.	PBA demonstrated act		_			the		ن يذكر	ن الزبو	ندما كا	لنشيط د	أظهر ال PBA مهارات الاستماع اا شكواه/ا:	
3	customer was relaying Yes	g nis/ne	er com	ipiaint			П					نعم انعم	3
0	No						F					کلا	0
	If 'no', specify any additio	nal com	ments l	nere:	-						هنا:	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
2.	PBA made a concerted complaint/grievance:		to und	dersta	nd the	2				لم	وى/التظ	لقد قام ال PBA بجهد كافى لفهم الشك	.2
3	Yes							*		,		نعم	3
0	No											کلا .	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	here:	-						<u>هنا:</u>	اذا "كلا"، حدد اي تعليقات اضافية	
3.	The PBA clearly expla the customer:	ined ea	ch of t	he fol	lowing	g to		<u>۔۔۔۔</u> کیز	تم التر			لقد شرح ال PBA بوضوح كل من ال : (اختر احدى الحالتين نعم او كملا لكل	
INT	: <select either="" fe<="" no="" or="" td="" yes=""><td>or each c</td><td>of the fo</td><td>ocus are</td><td>eas></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>عليها</td></select>	or each c	of the fo	ocus are	eas>								عليها
3	Complaint Resolution	on Pro	<u>cess:</u>									عملية حل/معالجة الشكوى	3
0	Yes											نعم کلا	0
-	No If 'no', specify any addition	nal com	ments	here:			<u> </u>				هنا:	اذا "كلا"، حدد أي تعليقات اضافية	
_					_							217 11 2 2 2 2 2 2 2 2	11.45
2)	Time taken for reso	lution									<u>کو ی</u>	وقت المستغرق لحل / معالجة الش	<u>2) الو</u> 3
3	Yes						\sqcup					نعم	

0	No											كلا	0
	If 'no', specify any addition	nal com	ments l	nere:						: <u>Li</u>	ت اضافية ه	اذا "كلا"، حدد اي تعليقان	
	The DDA second ad		1	11	- 6 - 1	-							
4.	The PBA possessed add complaint resolution p	-		reage	or the				قد كان ال PBA يمتلك المعر	.4			
0	No, the PBA <u>did not po</u>	ssess	any kr	owled	ge			 لا يمتلك ال PBAاي معرفة 					
1	Yes, the PBA possesses	d <u>a litt</u>	le kno	wledge	<u>e</u>				نعم، يمتلك ال PBA <u>معرف</u>	1			
2	Yes, the PBA possesses	d knov	vledge					يمتلك ال PBA معرفة					
3	Yes, the PBA possesses	d a gre	at dea	l of kr	owled	<u>ge</u>				عرفة	كبير من الم	نعم، يمتلك ال PBA <u>قدر</u>	3
5.	Please rate the PBA on scale of 1-5: circle a number from 1-5 f											رجاءً، قيم ال PBA وفقاً للس (ضع دانرة حول رقم من . ها)	
-		Very Poor	Poor	Average	Cood	Very Good	节步	في دراً المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناوس المناو				-	
1)	Overall customer experience for complaint resolution:	1	2	3	4	5	5	4	3	2	1	ة الموظف في معالجة للعملاء	
2)	Extent of PBA knowledge on resolution process:	5	5	4	3	2	1	ى معرفة ال PBA ب المعالجة:	` '				
3)	Effort made to provide full & additional information:	1	2	3	4	5	5 	4	3	2	1	هد المبذول لاعطاء ات اضافية وشاملة	, ,
	H. Call Closing:											ء الاتصال/المكالمة:	د. انها
	<u>C)</u> PBA asked if he/she co	ould <u>of</u>	fer furt	ther as	sistano	<u>ce</u>		ā	م مساعد	مكن تقدي	كانت من اله	سأل ال PBAما اذا كان / مَا اللهِ لَازِيونِ:	`
3	Yes						X						3 ن
0	No											K	≤ 0
	C) PBA thanked the cus	tomer	and sa	id goo	dbye:					قاء:	وقال الى الل	لقد شكر ال PBA الزيون ا	ث)
3	Yes						×					عم 	3 ك
0	No									•		X	0 ≥
	E)The PBA attempted to information from the cu			w-up				:	ع الزبور	للمتابعة م	معلومات	حاول ال PBAا الحصول علم	(_C
3	Yes										,	מم	3 ن
0	No		•				×					K	0 2
	F) Overall, rate the PBA on Call closing: INT: Circle a number from 1-5 for each attribute, as relevant	<u>poo5</u> 4 🔀	Dooy Very Good	5	4	منوسط متوسط 3		على على	بشكل عام، قيم ال PBA اء الاتصال: ضع دانرة على الرقم المن ر 5) وفقاً لتطابقها	خ) انه باحث: (من 1 الم			

+

+

9

CONTRACTOR OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE PROPERTY OF	ce Use Only	<u>Li</u>	للإستخدام داخل المكتب فا
	TAL Branch Score	Total Points Scored in this	Total Points Allocated /
Section	Parameter Under Evaluation	Area:	Parameter
С	Appraisal of interactive voice response (IVR)		
D	Greeting		
E	Soft skills & Telephony skills		
F	Other questions		
G	Questions related to complaints/ Grievances		
Н	Call closing	,	
	TOTAL SCORE	And the state of the property of	

		قاط	ر.مجموع الن
مجبوع النقاط المخصصة/ العامل	تمجموع النفاط المسجلة في القسم:	العامل الذي يتم اختباره	القبع :
		تقييم الاستجابة الصوتية التفاعلية	ت
		التحية	ث
		المهارات الشخصية و مهارات الاتصالات الهاتفية	e
		أسئلة اخرى	۲
		اسنلة متعلقة بالشكاوى و التظلمات	خ
		انهاء الاتصال	د
			مجموع النقاط

tong procedure to get the number of call center and reach the CSR.